

上海钢管行业简报

第 24 期

(总第 385 期)

上海钢管行业协会编

2018 年 12 月 31 日



宏观经济

国务院：加力支持民营经济和中小企业发展

国务院总理李克强 12 月 24 日主持召开国务院常务会议，部署加大对民营经济和中小企业支持，增强市场主体活力和发展信心；决定取消企业银行账户开户许可，压缩商标专利审查周期，全面实施“双随机、一公开”市场监管。

会议指出，落实中央经济工作会议精神，加力支持民营企业和中小企业发展，有利于增强经济发展内生动力、推动创业创新和就业扩大。一要打造公平便捷营商环境。涉企重要政策制定要听取企业意见并合理设置过渡期。对民间投资进入资源开发、交通、市政等领域，除另有规定外一律取消最低注册资本、股比结构等限制。支持提升创新能力，推出相关推荐目录、帮助科技中小企业创新产品和服务快速进入市场，国家技术创新中心、国家重点实验室等可依托行业龙头民营企业建设，支持民企参与关键核心技术攻关和国家标准制定。二要更大力度减税降费，改进融资服务。出台小微企业授信尽职免责的指导性文件。加快民企上市和再融资审核。支持资管产品、保险资金依规参与处置化解民营上市公司股权质押风险。三要维护合法权益。依法保护民营企业家人身财产安全。对因法定规划调整等导致企业受损的，建立补偿救济机制。任何政府部门和单位、大型企业和国有企业，都不得违约拖欠中小企业款项。

“本次会议强调了财政政策、货币政策和信贷政策的协同发力。财税政策方面，进行更大力度减税降费，降低企业经营负担；货币政策方面，通过定向降准、再贷款等方式引导商业银行支持民营企业和中小企业；还推动保险资金、公募理财产品等处置化解民营上市公司股权质押风险。”盘古智库高级研究员吴琦对《经济参考报》记者表示，出台小微企业授信尽职免责的指导性文件，有利于提升金融机构对小微信贷的供给意愿和能力。还可以探索在资本充足率、不良贷款率、信贷规模和流动性方面给予一定政策优惠，鼓励和引导商业银行改革内部转移定价和服务机制。

中国企业联合会研究员、企业研究处处长刘兴国对《经济参考报》记者表示，此次国常会有许多新的政策亮点。“比如，提出营商环境的便捷化，要求涉企重要政策要听取企业家意见，并设置必要过渡期，事实上有关部委已经在抓紧制定建立涉企政策制定听取企业家意见机制的政策文件。再比如，提出建立对因法定规划调整等导致企业受损进行补偿救济的机制，这一机制的建立，既有助于保障企业的合法权益，也有助于倒逼政府部门加强规划管理，提升规划水平。

国内外行业动态

发改委：全面实施市场准入负面清单制度

发改委体改司司长徐善长 25 日在发改委新闻发布会上表示，全面实施市场准入负面清单制度，意味着我国在市场准入领域确立了统一公平的规则体系，意味着清单之外的行业、领域、业务等，各类市场主体皆可依法平等自主选择是否进入，有关部门和地方政府不能再随意出台对市场准入环节的审批措施，真正实现了“非禁即入”。

徐善长表示，实行统一的市场准入负面清单制度，是一项重大的制度创新。主要有四个方面的重大意义：一是有利于发挥市场在资源配置中的决定性作用。二是有利于激发市场主体活力。三是有利于政府加强事中事后监管。四是有利于推进其他相关方面的改革。

2019 积极财政新内涵：加力提效

“加力提效”，这是 21 日闭幕的中央经济工作会议赋予 2019 年财政政策的“新内涵”。作为稳增长、实现高质量发展的重要抓手，宏观经济政策的重要一翼，被寄予厚望的积极财政将在 2019 年再加码，逆周期调节思路将再强化，更大规模的减税降费与较大幅度增加专项债规模将成重要发力点。

对于“加力提效”的理解，多位专家表示，“加力”重点是“力度”，就是保持一定赤字规模，财政收入层面，实施更大规模减税降费，财政支出层面，加快支出节奏、扩大支出力度、较大幅度增加专项债规模。“提效”重点是“精准”，精准发力，压缩一般性支出，保障民生等重点支出，增加财政资金使用效率，把钱花在刀刃上。

中国财政科学研究院研究员王志刚表示，积极财政政策的“加力提效”，一是要保持合理的赤字规模，部分可以弥补减税政策的缺口，并有助于保持一定的支出规模，这也是稳定总需求所需要的政策。二是更大规模的减税降费，这是为了激发微观主体的经济活力，更好地提振市场信心。三是较大幅度增加地方专项债券规模，专项债券具有独特的优势，可以稳定地方的投资需求，同时纳入严格的预算管理，可以有效地实现防风险与稳增长的有机统一。

而 2019 年积极财政政策再加码的重要体现之一，就是专项债规模的较大幅度增加。财政部数据显示，1 至 11 月累计，全国发行地方政府债券 41014 亿元。其中，发行新增专项债券 13207 亿元，已经完成当年新增专项债务 1.35 万亿限额的 98%。多家市场机构预计，2019 年地方债发行以新增债券为主，将加码助力促进有效投资、交通基建等重点领域补短板。新增专项债额度或扩容至约 2 万亿元左右。值得关注的是，正在召开的十三届全国人大常委会第七次会议中，“审议国务院关于提请审议授权提前下达部分新增地方政府债务限额的议案”列入会议议程。这也就意味着，地方政府专项债发行可能相较往年提前数月，此前地方债额度下达都在两会后进行。

中国社科院财经战略研究院研究员杨志勇表示，大规模增加地方专项债，将更好地防范化解地方债风险，有利于“开前门，堵后门”的真正落实。他还指出，专项债的发行在考虑到地方的资金需求因素时，还要特别考虑偿债能力。

更大规模的减税降费也成为 2019 年财政政策的一大亮点。财政部部长刘昆表示，预计 2018 年全年我国减税将超过 1.3 万亿元。

更多减负举措已在路上。记者了解到，此前，财税、发展改革委等部门已经展开企业减负调研，研究酝酿出台更多减税降负举措。更多的减税红利将在 2019 年释放。包括综合与分类相结合的新个税将从 2019 年 1 月 1 日开始全面实施，继 2018 年 10 月 1 日提高起征点以来，六项专项附加扣除将落地，个税改革红利将更多惠及中低收入群体。

中石油 2019 生产经营计划会议：明年继续加大勘探开发！

12月18日至19日，中国石油天然气集团有限公司召开2019年生产经营计划会议。董事长王宜林指出，今年公司业绩好于预期。其中国内上游业务突出稳油增气提效益，重回盈利主体地位。明年将继续贯彻党中央、国务院关于大力提升勘探开发力度的要求，落实加快发展方案，打好勘探开发攻坚战。紧扣油气两条产业链，优化运行提升价值。原油业务链要聚集产炼运销储贸各环节合力，天然气业务链要进一步加强产供储销体系建设，充分发挥油气两条产业链相辅相成、互相促进的作用，形成以气促油、以油带气、油气并举的局面。

国内勘探开发业务：坚决贯彻党中央、国务院关于大力提升勘探开发力度的要求，落实加快发展方案，打好勘探开发攻坚战。

炼化化工业务：围绕打赢转型升级攻坚战，坚持老企业整体统筹、新项目结构优化，大力实施结构升级，突出资源优化配置，持续提升创效能力。

成品油销售业务：瞄准打赢扩销提效主动战，着力“拓市场、提纯枪、增效益”，努力提升营销能力和创效水平。

天然气与管道业务：坚定打造战略性、成长性、价值性工程，保障市场供应，提升天然气业务协调发展能力、运营创效能力和供应保障能力。

海外业务：落实党组关于海外油气业务优质高效发展部署，突出现有项目和布局优化调整，推进三大海外油气运营中心建设，进一步提升全球资源配置能力。

服务业务：进一步加强与油气业务的协作配合，强化市场竞争，推进精益管理，持续提升服务保障能力、市场开拓能力和增收创效能力。

工信部表示将大力推进废钢资源综合利用

工业和信息化部节能与综合利用司司长高云虎22日在“2018中国钢铁原材料市场高端论坛”上表示，我国将大力推进废钢资源综合利用，研究有利于废钢企业资源化、规模化、高质化利用的产业政策。通过鼓励钢铁企业改进工艺技术和流程结构、提高电炉钢比例等，继续提升废钢的应用率。业内人士表示，未来几年短流程电炉钢将迎来重大发展机遇，进入高增长期，电炉钢对废钢需求也将更上一个台阶。不过，受需求影响，2019年废钢价格波动性较大。

14家钢企上榜对外贸易企业500强

近日，商务部发布《2017年中国对外贸易500强企业排名》，宝钢、沙钢、日钢、本钢、河钢集团、鞍钢、太钢、首钢国际等24家钢企上榜（不包括五矿和中钢）。宝钢、沙钢、日钢、本钢、河钢集团五家钢企进入前100强，分别以进出口额54.65亿美元、41.95亿美元、41.69亿美元、35.85亿美元、32.17亿美元列第40位、第63位、第64位、第81位、第97位。

国内首个石油天然气 管线钢技术中心落户邯钢

日前，河北钢铁集团邯钢公司与中石油和石化工程研究会共同成立了石油天然气管线钢技术中心，旨在进一步提升管线钢技术研发水平，为石油、天然气等能源介质长距离和复杂环境输送，提供安全、高效的钢铁材料解决方案，为国家能源通道建设做出更大贡献。

国家统计局：11月钢材产量同比增11.3%

据新华社信息据国家统计局日前公布的数据显示，今年11月份，规模以上工业增加值同比实际增长5.4%（以下增加值增速均为扣除价格因素的实际增长率），增速比10月份回落0.5个百分点；环比增长0.36%。1-11月份，规模以上工业增加值同比增长6.3%，增速较1-10月份回落0.1个百分点。钢铁行业产量增幅明显。

据统计局数据显示，分产品看，11月份，596种产品中有301种产品同比增长。其中，钢材9424万吨，同比增长11.3%；水泥20521万吨，增长1.6%；十种有色金属471万吨，增长12.7%；乙烯145万吨，下降6.2%；汽车258.2万辆，下降16.7%，其中，轿车104.2万辆，下降18.0%；发电量5543亿千瓦时，增长3.6%；原油加工量5046万吨，增长2.9%。

数据同时显示，1-11月全国钢材累计产量101292万吨，同比增长8.3%。今年11月全国粗钢日均产量258.73万吨，11月生铁日均产量212.43万吨，11月钢材日均产量314.13万吨。今年11月我国生铁产量6373万吨，同比增长9.9%；1-11月生铁产量70785万吨，同比增长2.4%。今年11月我国粗钢产量7762万吨，同比增长10.8%；1-11月粗钢产量85737万吨，同比增长6.7%。11月份，41个大类行业中有38个行业增加值保持同比增长。其中，黑色金属冶炼和压延加工业增长10.4%，有色金属冶炼和压延加工业增长12.8%，农副食品加工业增长2.2%，纺织业增长1.5%，化学原料和化学制品制造业增长1.9%，非金属矿物制品业增长6.9%，通用设备制造业增长6.7%，专用设备制造业增长12.4%，汽车制造业下降3.2%，铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业增长12.7%，电气机械和器材制造业增长9.0%，计算机、通信和其它电子设备制造业增长12.3%，电力、热力生产和供应业增长9.0%。

前11个月我国进出口呈现五大亮点

今年以来，在以习近平同志为核心的党中央坚强领导下，商务部会同各部门、各地方坚决贯彻党中央、国务院决策部署，继续狠抓外贸领域政策落实，成功举办首届中国国际进口博览会，各项工作取得积极成效，进出口实现较快增长，结构进一步优化，质量效益提高，外贸高质量发展稳步推进。根据海关统计，1~11月，我国进出口总额27.88万亿元人民币，同比（下同）增长11.1%。其中出口14.92万亿元，增长8.2%；进口12.96万亿元，增长14.6%；顺差1.96万亿元，收窄21.1%。（按美元统计，1~11月，我国进出口总值4.24万亿美元，增长14.8%。其中，出口2.27万亿美元，增长11.8%；进口1.97万亿美元，增长18.4%；顺差2995.9亿美元，收窄18.1%。）主要呈现以下亮点：一是进出口实现较快增长。二是结构进一步优化。三是动能转换加快。四是对经济社会发展贡献增强。五是对全球经济贸易复苏发挥重要作用。

下一步，商务部将以习近平新时代中国特色社会主义思想为指引，全面深入贯彻党的十九大精神，坚持扩大开放，提高对外开放工作水平，不断开创新时代对外开放新局面。牢固树立和贯彻新发展理念，深化外贸供给侧结构性改革，大力培育贸易新业态新模式，推动加工贸易创新发展，实施积极主动的进口政策，全力筹备第二届中国国际进口博览会，进一步提升贸易便利化水平，不断改善提升营商环境，持续推动外贸高质量发展，扎实推进贸易强国建设，为实现“两个百年”奋斗目标和中华民族伟大复兴作出新的贡献。

韩国船企LNG船订单大幅增加

克拉克森的数据显示，截至12月6日，韩国三大船企共计接获52艘LNG船订单，其

中现代重工集团获得的 LNG 船订单达到 25 艘，其次是大宇造船海洋的 14 艘，三星重工获得了 13 艘。今年全球 LNG 船新船订单量共计 62 艘，其中 53 艘由韩国船企接获，剩余 9 艘由中国、日本和新加坡船厂接获。韩国船企占份额达到约 86%，这一比例创下了历史新高。

据了解，现代重工集团今年已经接获了 146 艘新船订单，总价值达 125 亿美元，其中包括 25 艘 LNG 船、50 艘集装箱船和 51 艘油船；仅在 12 月上旬，现代重工集团已经获得了 3 艘新船订单。现代重工集团今年的年度接单目标为 132 亿美元，目前已经完成了 95%。大宇造船今年已经接获 42 艘新船订单，总价值达 60.4 亿美元，包括 14 艘 LNG 船、16 艘 VLCC、7 艘超大型集装箱船和 5 艘特种船，完成全年接单目标（73 亿美元）的 83%。三星重工今年已经接获了 44 艘新船订单，总价值达 54 亿美元，其中包括 13 艘 LNG 船、13 艘集装箱船、15 艘油船/穿梭油船和 3 艘特种船，完成全年接单目标（82 亿美元）的 66%。

海隆海工成功中标中国石油管道工程项目

2018 年 12 月 24 日，海隆海洋工程（香港）有限公司（简称“海隆海洋工程”）近期成功中标，将向中国石油管道局工程有限公司（简称“中国石油管道局工程”）提供 75 公里离岸管道工程服务。

该工程服务包括管道前期及后期调查、海床处理、铺设海底管道、挖沟、回填等工程服务，合约将于近期签订。

海隆集团副总裁兼海隆海洋工程总经理肖龙说：“此次中标表明海隆海工的服务及技术已广泛获得业界认可，该项目将为海隆海工进一步拓展国际市场夯实基础。”

新兴铸管：DN2600 污水管道现身上海白龙港污水处理厂

12 月 12 日，首批 DN2600 污水管抵达上海市浦东新区，犹如一条红色巨龙穿梭在长三角地区。白龙港污水处理厂提标改造工程 BLG-C5 标段首次使用 DN2600 污水管，这在全国也是首例。此项目是新兴铸管、上海市政府和施工单位经过多次技术交流论证后最终达成合作采纳球管作为污水管道，该项目供货规格涵盖 DN300-2600 口径污水管。

最大球墨铸铁污水管在上海项目的施工中充分体现了球墨铸铁管在大口径污水处理工程上防腐优良，密封良好，强度高，安装施工进度快等优点。作为全球最大的球墨铸铁管生产厂家，新兴铸管致力于长期服务环保污水设备行业，在环保治理方面贡献新兴智慧！

新兴特管实力亮相阿布扎比国际石油展会

近日第 21 届阿布扎比石油展（ADIPEC）在阿布扎比国家展览中心举行。新兴特管以一个夺目的新星身份实力亮相展会，向中东以及全球客户展示了其在油气领域的综合实力。

新兴特管聚焦国际市场，为客户提供国际标准化产品和服务。新兴特管的优势产品：耐腐蚀油套管、冶金双金属复合管、挤压核电用不锈钢异型材实力亮相国际展会。在展会上，新兴特管吸引了许多客户的目光，大家纷纷驻足观看并咨询相关产品情况。新兴特管的优质产品和良好品牌效应赢得展会现场众多客户好评，纷纷表达出强烈的合作意向。

新兴特管更加坚定地在中东市场进行战略布局，展会期间新兴特管领导对已合作的客户积极开展深入拜访交流，同时也在寻求无限的潜在客户挖掘更多的合作机会。在四天的展会中新兴特管订单不负众望，如雪花般纷至沓来。

包钢成品油套管首次直供中海油

日前，随着包钢成品油套管订单产品按期交付中海油，包钢实现了该产品对中海油的首次直供。

近年来，包钢在产品结构、质量水平、技术装备等方面不断优化，产品档次逐步提高，最终通过中海油审核，成为中海油合格供应商，更实现了包钢钢材产品“三桶油”全覆盖。

今年，包钢油套管和包钢管线钢先后成为中海油供应商。此后，包钢加强与中海油的合作交流，积极参加中海油组织的招标，终于在8月份成功中标成品包钢油套管产品。

据了解，由营销人员和技术人员组成的服务组正在中海油开展跟踪服务。后续，包钢还将密切关注订单产品的使用情况，为双方下一步合作奠定基础。

山钢集团与韩国 GS 集团签署战略合作协议

12月18日，山钢集团与韩国GS集团战略合作协议签署仪式在山钢总部办公楼举行，山钢集团党委副书记、总经理陶登奎出席签约仪式，山钢国贸党委书记、董事长朱玉廷与韩国GS GLOBAL（GS国贸）常务柳壮烈签署战略合作协议。

根据协议，双方将建立长期稳定的战略合作关系，稳步扩大山钢股份莱芜分公司型钢和钢板产品以及日照公司热轧、酸洗、冷轧和镀锌等产品在日本市场的份额。随着合作的持续深入，双方将逐步扩大范围，拓展韩国、印尼、印度、中东等市场，并择机推进欧洲、美洲、澳洲、非洲等其他市场合作。同时，根据业务开展需要互派人员进行交流学习，共同探讨建立市场、订单信息共享交流机制和平台。此次合作，将实现山钢高端产品与GS国际化营销网络的优势互补，强强联合对双方的未来发展都有着重大意义。

会员动态

热烈祝贺德新钢管荣获“40年 品牌创新奖”

12月23日讯“致敬品牌·影响中国”2018江苏品牌大会暨“长江品牌计划”启动仪式今日在南京东郊国宾馆举行，旨在向改革开放40年来影响中国经济发展进程的卓越品牌致敬。

会上，围绕“国家品牌战略与品牌全球化”“品牌的影响力和传播力”以及“品牌如何年轻化”等行业发展的热点话题，上海交大品牌战略研究所所长、中国策划研究院院长余明阳，江苏省品牌学会会长徐浩然等分别进行了精彩的主旨演讲。

新华社中国名牌杂志社总编辑周志懿受邀参会并主持名为“新的经济形势下，品牌如何突围”的高峰对话，主要从传承匠心与品牌创新以及品牌传播推广等方面与各品牌学会的专家以及业界大咖展开了观点的分享与碰撞。

大会还揭晓了值得尊敬的近百个影响中国经济进程的卓越品牌、品牌风云人物和创新品牌，今世缘酒业、新城控股集团、红豆集团等40个品牌荣获“40年，卓越品牌”称号；月星集团股份有限公司董事局主席丁佐宏、今世缘酒业股份有限公司董事长周素明、久吾高科技股份有限公司董事长党建兵等20位企业家成为“40年，品牌风云人物”；江苏新科电器有限公司、江苏徐家木业有限公司、江苏千米网络科技有限公司等29个品牌荣获“40年，品牌创新奖”。

德新钢管（中国）有限公司荣获“40年，品牌创新奖”。

热烈祝贺董事长曹坚荣获改革开放 40 周年“常州市杰出民营企业企业家”荣誉称号

12 月 17 日上午 9 点，常州市市委、市政府召开全市民营经济高质量发展大会，进一步明确坚定不移支持民营企业发展壮大，推动民营经济走向更广阔的舞台。

会上，授予公司董事长曹坚在内的 50 位企业家改革开放 40 周年“常州市杰出民营企业企业家”荣誉称号，肯定他们为常州经济社会发展作出的贡献，引导全市民营企业家再立新功。

新莱助力医药工业 4.0

在“中国制造 2025”的战略背景下，药机制造业也在不断进行产业升级及设备优化，推动“医药制造 4.0”的发展步伐。

新莱集团长期致力于研发、设计和制造更可靠的洁净产品，为制药行业机械设备提供关键部件支持，策力医药工业 4.0 战略。经过多年的发展，新莱集团已成长为拥有核心技术、工艺精湛的卫生级流体设备专业制造商，多项技术指标均达到国内外先进水平，在制药产业链中的生物发酵、无菌制药、生命科学等领域具核心竞争力。

在本届 2018CIPM 秋季药机展上，新莱集团将展示精工铸就的“卫生级泵、卫生级阀门、罐式容器”等产品，为药机制造业快速实现“医药制造 4.0”提供技术支持及设备升级的配套解决方案。

金洲管道检测中心喜获 CNAS 国家级认证

2018 年 9 月 28 日，公司检测中心正式通过了中国合格评定国家认可委员会（CNAS）的最终审评，顺利成为 CNAS 认可检测实验室的一员。

金洲管道检测中心目前配备的仪器设备主要有万能材料试验机、弯管机、直读光谱仪、落锤冲击试验机、金相显微镜、盐雾试验箱、恒温恒湿试验箱等先进设备，主要承担公司金属材料及其制品、碳素钢及中低合金钢等检测。

2016 年初，公司开始 CNAS 实验室认可的筹备工作，检测中心先后进行了实验室硬件环境升级改造、单项检测项目能力验证/测量审核、人员资质培训等各项工作。2017 年 6 月，正式向中国合格评定国家认可中心（CNAS）提交了实验室认可申请。2018 年 6 月 5 日通过了实验室文审，并于 7 月底完成现场审核工作，最终成功通过 CNAS 官方的审核。

金洲管道检测中心通过 CNAS 认可，既是对实验室自身管理体系和检测能力的认可和肯定，也将对公司整个研发水平提供坚强支撑。公司将继续秉持“科学管理，规范操作，公正准确，服务高效”的质量方针，努力完善检测中心管理体系，拓展检测项目，提升检测能力，为公司产品质量控制、技术研发创新等层面和环节提供及时、准确、科学、公正的检测数据，为打造“金洲”品牌贡献力量。

协会工作

协会荣获上海市“2018 年度进出口公平贸易优秀服务奖”

2018 年 12 月 20 日下午，上海市商务委在中科院上海分院召开了“2018 年上海产业安全风险防范工作交流及培训会”，来自全市 60 余家行业协会出席了大会，上海市商务委法制

处处长、中科院上海分院产业安全研究中心主任出席大会并讲话。协会在大会上作了交流发言，并荣获上海市“2018年度进出口公平贸易优秀服务奖”。

中科院上海分院产业安全研究中心主任缪有刚致开幕词，中科院上海分院产业安全研究中心马征远博士做了《2018 上海产业安全发展趋势及未来风险点预判》的研究报告，上海WTO 事务咨询中心龚柏华教授作了《中美贸易摩擦的未来走向及应对建议》，上海集成电路行业协会、上海通信制造行业协会、上海汽车配件行业协会、上海石材行业协会、上海家用纺织品协会、上海信息家电行业协会交流 2018 年公平贸易工作的经验，常务副秘书长卢致远代表协会做了“上海钢管行业协会 2018 进出口公平贸易工作汇报”的大会发言。

大会表彰了 2018 年产业安全预警先进单位和年度公平贸易工作项目优秀服务单位，上海钢管行业协会获得了“2018 年度进出口公平贸易优秀服务奖”。

协会召开第六次会长办公会

2018 年 12 月 21 日下午，由上海申花钢管有限公司主办，宝钢股份钢管条钢事业部协办的协会第六次会长办公会在天目中路 240 号召开。全体正副会长、监事、常务副秘书长出席会议，巩宏良会长主持了今天的会议。

秘书处汇报了今年的工作。2018 年秘书处在协会理事会的领导下、在全体会员的支持和协助下，完成了上海市公平贸易公共服务项目《上海暨长三角地区钢管行业进出口贸易风险及贸易壁垒调查研究报告》；编制并发布了《工程桩用钢管和配件》和《汽油发动机燃油分配器用不锈钢无缝管》二个协会团体标准；主办了：《2018 钢管市场&技术研讨会》、《2018 专家委年会》和《应对中美经贸摩擦及国际贸易风险防控培训》三个大会；开展了 2016-2017 年度“行业名优产品”评审、上海市政府小微企业专项扶植资金项目落地、钢管产品“民参军”申报、闲置设备国际产能合作等四项活动；协会还组团参加杜塞尔杜夫国际管材展览会、在方矩管产业发展与合作创新联盟成立大会、环渤海黑色产业链钢管专业论坛和全国钢管生产技术交流会及上海产业安全风险防范工作交流会上多次发表专题报告，有力地提升了协会的知名度。2018 年秘书处走访会员和非会员企业 32 家，撰写调研报告 10 余篇。会长办公会还听取了 2018 年协会财政情况和组织建设情况的汇报。

会长们认为秘书处的工作一年比一年做的好，服务项目有所增加，服务质量有很大提升，不少会员企业有实实在在的获得感和体验感。希望秘书处今后要更好地研判市场和政府扶植政策，做好政府与企业间的对接工作，把更多地政策利好传导给企业。

会长办公会还讨论了年会召开时间和地点，研究了协会的其他工作。

协会专家委走访山东磐金钢管公司

12 月 13 日协会专家委主任孙永喜和宝钢钢管事业部无缝钢管厂厂长薛建国一行走访考察了山东磐金钢管公司，受到了黎总等公司领导的热情接待。

山东磐金钢管制造有限公司隶属于山东鲁丽集团，该集团创始于 1985 年，现已发展成为拥有钢铁、铸锻件、木业、人造板、进出口贸易、造纸、电力、光伏科技等多个产（行）业的大型制造业企业集团。旗下品牌“鲁丽”、“金鲁丽”先后被认定为山东省著名商标，细木工板、混凝土用热轧带肋钢筋、木地板等多个产品为山东省名牌产品。

山东磐金钢管制造有限公司成立于 2017 年，注册资本 6 亿元，公司位于山东省寿光市侯镇。公司投资 28 亿人民币规划上马六条全国产现代化连轧制管生产线，6 大跨长 600 米高 16 米的厂房已经全部建成，其中Φ 159 两辊连轧线两条，Φ 180 三辊连轧线两条，Φ 273 三辊连轧线两条，年生产热轧管能力 300 万吨，占全国热轧管总量的 10%，产品规格齐全，

可生产 $\Phi 32\sim\Phi 356\times 3.5\sim 40\text{mm}$ 范围内的高质量无缝管产品。采用步进炉加热，后续 2 条生产线的技术，全程钢管工艺不落地，直至打包入库结束。今年 7 月 4 日，磐金钢管第一条 $\Phi 159$ 机组轧制的 159×12 规格的无缝钢管一次性热试车成功，磐金钢管从管坯供应企业开始跨向无缝管生产领域。巨大的生产车间一片热气腾腾， $\Phi 159$ 两辊连轧线两条生产线已经投入生产，从 9 月份起已经生产了 12 万吨钢管。计划在 2019 年 3 月，紧急抓紧上马另外 2 个步进炉 4 条生产线，预计 2019 年钢管产量可达到 200 万吨。磐金钢管 6 条机组均为连轧机组，无论从轧制工艺上还是成材率及产品质量上看，连轧管机组都有极大的优势。我们预计·6 条连轧机组全线投产后，300 万吨无缝管产能对比全国有规模的管厂而言也是首屈一指，我们在现场考察了以后，有以下一些感观。

一、工艺设计独具一格：依托山东鲁丽钢铁有限公司、山东磐金锻造机械有限公司管坯钢生产优势，其中能源如电，煤制气等都是集团自己生产供应，设计采用管坯热装热送工艺，可大幅缩短坯料加热时间，降低能耗；采用一座步进式加热炉配套两条连轧机组的模式，实现产量的大幅提升和良好的加热质量；全线配套采用国内外先进工艺和生产设备，实现高产、低耗、高质。

二、节能环保设施齐全：为适应新时期国家对节能环保工程的高要求，从项目规划设计伊始就注重全线各类环保设施的配套投资，全线各类节能环保设施配套齐全先进，可全面实现节能环保控制目标。

三、设备自动化程度高：钢管连轧生产线设计为基础自动化、过程自动化和生产管理系统。通过配置的线性位移传感器、压力传感器、位置编码器、旋转编码器、热金属检测器等元器件可实现从坯料出料、穿孔、轧制到张减的热轧产线自动化生产。主轧线(穿孔机、连轧管机、张减机)配备工艺控制模型，能实现工艺与工具的设计与计算、仿真计算、生产参数的自动记录、显示、贮存、调用，全线装备水平达到国内外先进水平。

四、机组先进产品质量好：钢管连轧生产线配套步进式加热炉、轧辊辊缝液压压下系统 HCCS、连轧头尾削尖 FTS 系统和张力头尾控制 CEC 系统，可实现壁厚精度 $\pm 5\%\sim\pm 7\%$ ，外径精度 $\pm 0.35\%$ ，且无内螺旋，内外表面质量好；钢管连轧生产线配套在线全自动探伤、喷漆、喷标，全自动打包，质量可靠有保障。

五、改变传统经营模式：利用规模化生产优势，采取以产定销的经营模式，大规模定制化批量化生产后，由营销利用价格质量优势，销往市场。生产成本相对较低，相比调坯无缝管生产企业，磐金钢管使用自产管坯，一方面省去了运输成本，另一方面，从管坯到轧制，省去了轧制过程中大部分加热成本。作为长流程钢厂，按现在市场价而言，管坯吨钢毛利也有 600—800 元左右，因而，在同行业竞争中，利润空间大，竞争优势显而易见。磐金钢管其数量质量规模将对国内市场产生冲击，起到了无缝热轧钢管行业的“鲶鱼效应”。

六、热轧无缝管供需格局将重写：磐金钢管公司的建成投产，直观地说市场多了 300 万吨热轧无缝钢管，市场同时又少了 300 万吨圆钢坯，原来的市场平衡点格局将被重新洗牌。我们在和磐金钢管高层领导沟通时的感觉是鲁丽集团老板对磐金公司的顶层设计是有智慧的，雄心勃勃壮志凌云，正在以超常规的思维，推进完整的钢管产业链发展模式，以一日千里的速度在推进工程项目和生产，高管团队的敬业拼搏精神也是行业少见的，磐金钢管生产车间呈现中国钢管制造业不多见的热气腾腾场景，这是令人震撼的。我们感到，磐金钢管在形成规模并具有一定品牌效应后，拥有成本价格优势的磐金钢管必定对山东地区的管厂造成巨大冲击，但目前阶段可能会受制于人员技术不足等原因影响，待人员磨合稳定，研发投入增加、人才引进完成、生产工艺成熟之后，一年以后，磐金钢管必定会将产品推向全国市场领域，抢占市场份额，让竞争对手无路可走。当然，我们专家委向鲁丽集团老板建议，你这是大兵团作战，必须步步为营，不能急于求成，希望稳步发展。

杭萧钢构集采平台到访协会

12月25日上午，国内著名钢构企业——杭萧钢构股份有限公司战略合作部袁鹏经理一行三人到访协会秘书处，就杭萧钢构的集采项目，来协会探讨合作可行性。卢致逵常务副秘书长接待了来访的客人，湖北昶鑫伟业能源建设有限公司胡斌总裁、昶鑫世纪科技发展有限公司黄厚伟副总经理参加了会谈。

据袁鹏经理介绍，杭萧钢构现在全国各地有全资子公司13家，参股公司97家，有110个仓储单位，为了高效、可靠、透明地完成385个品类的建筑材料采购，杭萧钢构于2018年1月18日成立了以绿色建筑全产业链材料为产品的垂直领域B2B电商交易平台——万郡绿建科技股份有限公司，现已正式上线运行。

据钢结构行业统计数据，钢管在建筑钢结构中的用量占比约为14%，所以钢管是钢结构建筑中的主要原材料，杭萧钢构希望与上海钢管行业协会携手，共同致力于将“互联网+绿色建筑”事业推向全球。

卢致逵首先向来宾简要介绍了上海钢管行业协会的历史和服务功能，肯定了杭萧钢构设立B2B电商交易平台的初衷和美好愿景，并与来宾们共同探讨了如何在该平台上进一步规范和提升交易水平，协会会员单位如何通过参与平台运营提升企业经济效益和经营效果等合作问题。最后，双方高兴的约定，择日赴杭，通过产品体验中心，进一步商讨合作事宜。