

# 上海钢管行业简报

第 16 期

(总第 377 期)

上海钢管行业协会编

2018 年 8 月 31 日



## 宏观经济

### 国家发改委：7 月份意向投资项目和拟建投资项目增速持续下降

据国家发展改革委 8 月 27 日消息，发改委发布 7 月份全国固定资产投资发展趋势监测报告。报告指出，2018 年 7 月份，全国投资项目在线审批监管平台数据显示，意向投资项目和拟建投资项目增速持续下降，未来一段时间投资增速放缓压力较大，更好发挥财政金融政策作用需要持续加力；投资结构持续改善、新动能投资占比提升、补短板较快增长等趋势明显，各地区应因势利导，及时优化资源配置和政策引导，促进优质意向投资项目真正落地；针对部分地区新增拟建投资项目转化率较低的问题，有关地区应切实优化投资环境，提高政务服务水平。

#### 一、全国投资发展趋势总体情况

2018 年 1—7 月份，全国新增意向投资项目投资额同比增长 3.1%，增速比 1—6 月份回落 3.8 个百分点。

全国意向投资增速持续回落，是当前我国基础设施建设面临多种制约、中低端制造业竞争激烈、中高端制造业技术门槛较高导致投资空间承压等投资领域深层次矛盾的直接体现。加大补短板投资力度，围绕稳定有效投资抓好项目储备和推进实施，拓展新的投资增长空间，将是下半年实现“六个稳”、保持经济平稳健康发展的重要任务。

#### 二、各领域行业投资发展趋势情况

##### (一) 三大板块投资发展趋势情况

2018 年 1—7 月份，基础设施、制造业、房地产业新增意向投资额分别同比增长-35.2%、12.4%、38.1%，增速比 1—6 月分别回落 1.7、11.3、0.5 个百分点。分板块看：基础设施板块中，新增意向投资额同比增速较快的是邮政业、生态保护和环境治理业，同比降速较快的是管道运输业、铁路运输业、航空运输业、道路运输业，降速超过 40%。板块中占比前三位的是公共设施管理业、道路运输业、铁路运输业，分别为 28.3%、25.2%、15.4%。

制造业板块中，新增意向投资额同比增速较快的是电气机械和器材制造业，计算机、通信和其他电子设备制造业，非金属矿物制品业，有色金属冶炼和压延加工业，废弃资源综合利用业，增速均超过 50%；降速较大的是烟草制品业，皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业，石油加工、炼焦和核燃料加工业，金属制品、机械和设备修理业，降速均超过 30%。板块中占比前三位的是计算机、通信和其他电子设备制造业，汽车制造业，电气机械和器材制造业，分别为 9.9%、9.2%、8.7%。

房地产板块中，新增意向投资额同比增长 38.1%，增速基本平稳。

从基础设施和制造业两大板块投资趋势来看，由于加强债务管理、防范金融风险等一系

列政策实施，基础设施意向投资增速回落有一定客观性。但是当前基础设施领域投资结构优化趋势较为明显，民生投资、绿色投资等领域项目增速较快。制造业意向投资虽然增幅回落，但由于减税降费系列政策、工业产成品价格持续上涨等推动上中游制造业利润明显改善，加之技改升级投资需求旺盛，制造业意向投资仍保持较快增长，投资意愿态势良好。高端装备、战略性新兴产业等先进制造业投资占比稳步提高，传统制造业投资增速减慢，显示投资结构调整向好发展。

#### (二) 重点领域投资发展趋势情况

2018年1—7月份，高新技术产业、战略性新兴产业、现代服务业新增意向投资额占总投资额的比例分别为5.8%、14.2%、27.7%，同比分别提高2.1、4.2、4.7个百分点。

高新技术产业中，同比增速较快的行业是核辐射加工、电子信息、新能源、新材料，增速均超过60%。占比前三位的是新能源、电子信息、新材料，占比分别为36.1%、26.1%、12.8%。

#### (三) 各行业投资发展趋势情况

2018年1—7月份，国标各行业中新增意向投资额同比增速较快的是房地产、金融、租赁和商务服务，增速均超过20%；降速较大的是交通运输、仓储和邮政业，采矿业。

国标行业投资结构显示我国服务业加速发展，尤其是现代服务业逐步成为促进经济持续健康发展的新动能。

### 三、各地区投资发展趋势情况

#### (一) 四大区域投资发展趋势情况

2018年1—7月份，东、中、西、东北四个地区新增意向投资额同比增长分别为-20.3%、63.9%、11.9%、32.7%，增速比1—6月份分别回落3.5、8.4、3.9、11.5个百分点。

四大区域中，中部、西部、东北地区占全国比重持续加大。东部地区占全国比重虽有下降，但动能转化趋势明显，如2018年1—7月份，基础设施、制造业、房地产同比增长分别为-44.4%、-29.1%、13.1%；高新技术产业、战略性新兴产业、现代服务业同比增长分别为24.1%、17.1%、12.3%。

#### (二) 各省市投资发展趋势情况

2018年1—7月份，新增意向投资额同比增长前十位的地区为江西、天津、黑龙江、吉林、山东、重庆、陕西、河南、湖北、上海。新增拟建投资项目数量转化率3前五位的地区为云南、甘肃、广西、上海、海南。

2018年1—7月份，新增拟建投资项目数量转化率大于40%的地区有云南、甘肃、广西、上海、海南、安徽、宁夏、陕西；转化率在20%—40%的地区有北京、吉林、浙江、河北、湖南、湖北、江苏、山西、内蒙古、四川、辽宁；转化率低于20%的地区有重庆、新疆、福建、西藏、山东、江西、河南、青海、广东、天津、黑龙江、贵州。

## 国内外行业动态

### 世界三大钢管企业上半年业绩提升

本文对Tenaris（泰纳瑞斯）、Vallourec（瓦卢瑞克）和TMK三家国际大型钢管企业上半年业绩进行简要介绍，以反映全球钢管市场情况和未来预期。

业绩普遍上升：2018年上半年Tenaris销售收入36.55亿美元，同比增长52%；EBITDA（息税折旧摊销前利润）为7.17亿美元，同比增长80%；EBITDA率为19.6%，同比提升3个百分点。Vallourec销售收入18.44亿欧元，同比增长7.5%；EBITDA为0.18亿欧元；EBITDA率为1.0%，同比提高2个百分点。TMK上半年销售收入为26.28亿美元，同比增长28%；调整后的EBITDA为3.57亿美元，同比增长30%；EBITDA率为14%，同比提升1个百分点。

市场明显回暖：2018年上半年，Tenaris销售无缝钢管134万吨，同比增长29%；销售焊管43.1万吨，同比增长153%。同期，Vallourec和TMK分别销售无缝钢管108.7万吨和139.9万吨，同比分别增长7.3%和3%；TMK销售焊管66.2万吨，同比增长43%。

预期业绩乐观：

Tenaris预计，下半年发货量将与上半年持平，北美地区发货量将继续走高，而地中海东部管线项目发货量则将走低。受美国“232”关税影响，预计美国市场管材售价会温和提升。考虑到季节因素，Tenaris预计第三季度EBITDA和营业利润会接近今年前两个季度的水平，而在第四季度会迎来新的上涨。

Philippe Crouzet表示：“预计Vallourec 2018年EBITDA会高于2017年，2018年下半年的业绩也会好于上半年。后期，Vallourec的EBITDA将获得3项重要支撑，一是通过改革计划的有效实施，进一步优化成本、提升竞争力；二是主要市场量价齐升；三是在中国和巴西的生产单元竞争力逐渐显现。”在市场方面，“232”关税进一步封闭了美国市场，使Vallourec在美国市场优势尽显。同时，Vallourec不断提升其在美国市场的成品供应能力，并调整其全球市场产品供给结构，以适应“232”关税对其从巴西进口管材到美国的影响。在世界其他地区，下半年油气相关产品发货量预计将进一步提升。

TMK认为，高油价和良好的需求将使俄罗斯市场的OCTG需求保持强劲，LDP（大口径管）的需求水平也不会低于2017年。预计下半年北美管材市场将继续增长，高油价市场环境会促使北美能源行业相关厂商加大投资力度；欧洲无缝钢管发货量亦将有所提升。总体来看，TMK预计2018年销量将同比增长。

## 马来西亚联合钢铁项目正式进入全面产出阶段

上海宝冶24日披露，该企业承建的马来西亚350万吨联合钢铁项目2\*1080m<sup>3</sup>炼铁工程2#高炉顺利点火试生产。这标志着中国大陆在海外“一带一路”沿线投资建设的第一个现代化全流程综合性钢铁厂、马来西亚最大的钢铁厂正式进入全面产出阶段。该项目是马来西亚政府重点引进项目，也是中国实现国际产能合作的重大项目，是中马两国在“一带一路”开展产能合作的创新探索，对于推动中马双边经济贸易、解决当地劳动力等具有示范效应。

该项目是中马两国在“一带一路”开展产能合作的创新探索，对于推动中马双边经济贸易、解决当地劳动力等具有示范效应。

据悉，2016年11月，炼铁单元2\*1080m<sup>3</sup>高炉工程破土动工，至今共历时21个月。上海宝冶成功建成马来西亚容积最大、工艺最先进、速度最快的2座高炉工程主体并实现生产。联合钢铁(大马)集团公司方面高度赞赏施工过程中参建人员展现的硬朗作风及精细化、规范化管理。炼铁单元同时建设2座1080m<sup>3</sup>高炉，年产铁水253.26万t(2×126.63万t)，主要包括矿槽系统、上料系统、炉顶系统、炉体系统等多个单体的施工及联合调试。

据上海宝冶消息，8月23日20时，马来西亚联合钢铁项目炼钢连铸工程1#连铸顺利投产，标志着炼钢工程全线投产。1号连铸为4机4流矩形坯，生产工作从第一包钢水开始，经过大包回转台、振动结晶器、扇形段、拉矫机、火焰切割机、输送辊道后顺利出钢。

马来西亚联合钢铁项目炼钢工程于2016年12月5日开工，2018年6月12日1#转炉、2#连铸机等系统顺利投产，于6月12日实现一步投产，8月16日实现二步投产，8月23日全线投产，共历时20个月。项目一期设计年产260万吨棒线材和H型钢，建成后将成为东南亚最具有竞争力的钢铁厂之一。

联合钢铁项目包括1台75m铸铁机、2座100吨顶底复吹转炉、1台单工位双小车100吨LF精炼炉、1台4机4流矩钢坯连铸机、2台7机7流小方坯连铸机以及配套的公辅设施。

炼钢连铸工程全线投产后，将成为集生产、加工、配送、贸易为一体的大型跨国项目。

## 我国钢铁及煤电等行业去产能成效显著

据新华社信息国家发改委相关人士日前表示，今年，钢铁、煤炭、煤电等行业化解过剩产能工作积极有序推进，结构性去产能成效显著，行业供求关系明显改善。

国家发改委表示，1-7月，退出煤炭产能8000万吨左右，完成全年任务1.5亿吨的50%以上；压减粗钢产能2470万吨，完成全年任务3000万吨的80%以上。“目前，全国30万吨以下的煤矿，比2015年年底减少2800多处，下降约50%，120万吨以上的大型现代化煤矿，增加200处左右，大型现代化煤矿已经成为全国煤炭生产的主体。”上述人士表示，去产能推动钢铁、煤炭、煤电等行业产能利用率明显提升，供求关系显著改善，企业效率持续向好。上半年，钢铁、煤炭、电力行业规模以上企业利润率分别增长93.4%、18.4%和28.1%。

## 天津：严禁新增钢铁、焦化等产能

为改善天津市大气环境质量，天津市严禁新增钢铁、焦化、电解铝、铸造、水泥和平板玻璃等产能。突出壮大绿色产业规模，大力发展节能环保产业、清洁生产、能源产业等。

天津市人民政府近日印发《天津市打好污染防治攻坚战八个作战计划的通知》，根据发布的《天津市打赢蓝天保卫战三年作战计划(2018—2020年)》，到2020年，全市PM2.5年均浓度将达到52微克/立方米左右，全市及各区优良天数比例达到71%，重污染天数比2015年减少25%。

为此，天津将大力调整产业结构，严格环境准入。加大过剩产能压减和落后产能淘汰力度。此外，天津还持续改善能源结构。

## 今明两年力保钢铁行业平稳运行

22日，2018中国国际铁矿石及焦煤焦炭产业大会在上海举行，中国钢铁工业协会党委书记兼秘书长刘振江在会上发表了“2018—2019年中国钢铁行业现状与发展展望”的主题演讲。刘振江表示，虽然当前是中国钢铁行业10年来最稳定的时期，但后期发展依然面临中国及世界经济发展形势不稳定因素的影响，钢铁企业应加强对市场变化的追踪，加强信息的沟通和分析，在持续推进钢铁行业供给侧结构性改革的同时，力保行业平稳运行，从而实现做大做强的目标。

发展机遇来之不易 持续推进供给侧结构性改革

刘振江表示：一是要防止已经去了的产能死灰复燃，包括“地条钢”。二是在产量控制方面加强行业自律，坚持按合同生产，努力把握供求关系的基本平衡，防止出现新一轮的供大于求。三是全行业共同维护钢材市场的稳定，防止钢材市场出现大起大落，维护好市场秩序，防止恶性竞争，要关注区域市场的平衡。四是铁矿石的定价问题。

今明两年钢铁行业或面临更加复杂形势

刘振江表示，从2016年4月开始，美国对来自中国的钢铁提出指控，目的很明确，一是要对中国的企业进行巨额罚款，二是要中国钢铁产品永久性退出美国市场。中国钢铁行业快速做出反应，坚决应战，在今年3月份美国337调查案中取得了完胜，这是国际贸易诉讼中方全胜的典型案列，是对美国进行打击的有力回击，避免了更大的经济损失，意义重大。

他表示，要持续推进供给侧结构性改革，着力解决行业布局的结构性问题、产业的集中度问题、全国治理问题、科技创新问题、企业资本结构的优化问题、企业自身结构的调整问题等。需要解决的问题仍然很多，阶段性的推进要科学，在全过程中平稳运行是最好的通道。

## 阿里云联手攀钢等用人工智能炼钢

日前，攀钢集团、阿里云、积微物联达成合作协议，三方将以阿里云为技术载体，以积微物联为平台，以攀钢集团为场景试点，深化 ET 工业大脑在钢铁生产领域的应用。

工业大脑将深入钢铁生产核心环节，大大降低钢铁料消耗，节省千万生产成本，实现攀钢集团智能制造、智慧营销、智慧采购、智慧物流和智能装备的“两化融合”目标，全力打造国家级智能制造试点示范产线，共同赋能国内钢铁行业的智能化发展。据了解，三方将围绕生产工艺优化、产品表面缺陷识别、设备智能维修、工厂和产线可视化、智能安保等多个方面展开深入合作。阿里云相关负责人介绍，优化造渣质量、降低钢铁料消耗是双方合作的目标之一。未来，阿里云 ET 工业大脑应用到攀钢西昌钢钒转炉炼钢工艺后，预计优化转炉炼钢复吹和造渣环节，降低吹损和喷溅，使钢铁料消耗显著降低，每年为攀钢节约成本超过千万元。据悉，去年 4 月，阿里云 ET 工业大脑正式推出，随后快速在光伏、橡胶、新能源、通信等领域落地，帮助各大制造企业获得巨大的经济效益，被称为“中国制造换道超车”的新机遇。

## 珠江钢管珠海公司顺利交付新气项目输气管道

近日，珠江钢管珠海公司新气管道项目传来好消息，首批万吨钢管顺利交付使用。珠海公司为此项目生产Φ 1016x17.5、Φ 1016x21 直缝埋弧焊钢管，并进行内外防腐。

作为国家核准的大型能源项目，新气管道项目总投资 1300 多亿元人民币，主要建设内容包括 1 条干线和 6 条支干线，全长合计约 8400 公里。其中干线起自新疆昌吉州木垒县，终于广东韶关，设计输量 300 亿立方米/年。该管道建成后，将为增加中国天然气供应，调整优化能源结构，提高全国天然气干线输气能力起到重要作用。

目前，珠海公司已顺利交付首批万吨直缝埋弧焊钢管，后续 2 万吨钢管将按计划交付。珠江钢管是国内配套最为齐全的油气输送用管制造商，公司凭借其管理、产品、供货经验等方面的综合优势，受到了客户高度评价。

## 天津钢管集团召开 2018 年重点客户大会

7 月 26 日上午，来自 39 家重点客户的 88 名代表汇聚集团公司科技大楼国际报告厅，参加 2018 年重点客户大会。党委书记、董事长李强出席大会并讲话。党委副书记、总经理孙开明致欢迎词。常务副总经理温德松、副总经理刘高翔等集团领导出席。

李强在讲话中代表集团党政领导班子和全体干部职工，向所有关心、支持集团发展的各界同仁、各位客户，出席大会的各位来宾、朋友，表示衷心的感谢和热烈的欢迎，并重点介绍了集团近年生产经营、发展战略、混改与各方支持等情况。

孙开明在致辞中说，2018 年是集团改革突围的关键之年，按照天津市委市政府要求，我们正在积极推进混改等工作。集团的发展离不开大家鼎力支持，合作共赢未来是我们的不懈追求。未来集团将聚焦钢管主业发展战略，致力于为客户提供最优质的产品和服务，努力打造具有全球竞争力的世界一流无缝钢管企业。期待同大家一起把握市场机遇，不断深化互利合作，充分发挥集团产能、科技、装备、质量优势，不断创造新的业绩。

会上，集团领导分别为重点客户授牌。5 名重点客户代表发言，表达了精诚合作、共同发展的信心和决心。与会代表还认真观看了反映集团建设发展成果的专题片《蓬勃发展的天津大无缝》，听取了集团发展成果的介绍，分别参观了科技大楼展品室、技术中心工程试验研究室和轧管部 460 机组生产现场，并进行了分组座谈。

## 高压临氢用冷轧不锈钢无缝钢管鉴定会在常州顺利召开

8月18日,中国特钢企业协会不锈钢分会在常州主持召开了“高压临氢用( $\Phi 711 \times 88\text{mm}$ )冷轧不锈钢无缝钢管”研发项目的科技成果鉴定会。本次鉴定委员会由来自中石化洛阳工程有限公司、中国石化工程建设有限公司等十多家单位的全国知名专家组成。公司董事长朱国良、总经理沈卫强、副总经理张贤江、总工程师宋建新等领导出席了本次会议。

会上,武进不锈介绍了公司总体情况,还汇报了该产品的生产研制情况,出具了国家钢铁产品质量监督检验中心的见证及产品检验合格报告。与会专家考察生产现场,听取研制报告、钢管检验和试验报告,审阅了鉴定资料,并进行了质询和答辩,武进不锈进行了详细的回答。最终鉴定组形成鉴定意见:生产工艺国内领先,产品性能达到国际先进水平。鉴定组一致通过该项目科技成果鉴定。

此次鉴定会的顺利召开,标志着武进不锈在国内外生产大口径厚壁冷轧不锈钢无缝管的道路上迈出了坚实的一步,将为中国高端装备实现国产化及高压临氢用大口径厚壁冷轧不锈钢无缝管走出国门作出重大贡献。

## 新兴特管荣获国际石油公司的“通行证”

近日,新兴特管拿下国际石油公司 PDO(阿曼石油开发公司)的“通行证”,并获得该公司两笔不锈钢管订单,成为国内第一家获得 PDO 准入并拿到其订单的国有不锈钢管企业。

PDO 是阿曼苏丹国国家控股的石油公司,生产的原油总量占到阿曼国家 70%以上。新兴特管公司高度重视外贸市场,成立外贸处,经过广泛深度调研后,逐步对国际市场有了比较清晰的认识,最终锁定全球石油天然气的核心地-中东国家和地区,就是今后努力的方向。

新兴特管进行大量高难度的翻译校对审核,公司上下人员分工合作,抢时间、赶进度、翻译和校对,经过不懈努力,最终迎来了 PDO 的现场审核和一次通过,成为 PDO 合格供应商。

除此之外新兴特管还成功入网了 Continental alloy(大陆合金)、Weatherford(威德福)、GE、中石油贾邦国际有限公司、MOC(伊拉克米桑石油公司)、NIOC(伊朗国家石油公司)、QP(卡塔尔石油公司)等国际一线知名油气公司及油服公司,为公司产品迈出国门,走向世界打下了坚实基础。

## 鞍钢首次中标化肥设备用高压无缝钢管

日前,鞍钢股份无缝钢管厂以满足用户需求为根本升级产品,紧抓市场调整营销策略,成功签下 600 余吨化肥设备用高压无缝钢管合同,这是该领域的首单。

据了解,化肥设备用高压无缝钢管适用于工作温度为负 40 到 400 摄氏度、工作压力为 10 到 30MPa 的工作环境,为优质碳素结构钢和合金钢无缝钢管,用于输送合成氨、尿素、甲醇等化工介质。在生产过程中对于轧制温度的控制和产品的抗冲击性有着非常严格的要求,是无缝钢管中的高附加值产品,国内仅有少数钢铁企业能生产此类钢管。

今年 5 月,无缝钢管厂营销人员在走访用户时了解到,陕西省一家公司需要一批化肥设备用高压无缝钢管。凭着多年的工作经验,该厂营销人员意识到如果能签下此单,将有力提升鞍钢无缝钢管的行业影响力。为此,他们与对方取得联系后,第一时间了解用户需求,积极向对方推介鞍钢无缝钢管产品,详细介绍企业生产能力和工艺水平。经过反复多次地沟通、交流,取得了对方的信任,最终成功签下首个化肥设备用高压无缝钢管订单。

据介绍,此次签约不仅填补了鞍钢无缝钢管在该钢种国内市场的空白,也提高了鞍钢无缝钢管在特种设备化肥用管行业的影响力,为其后期开发全品种无缝钢管奠定基础。

## 莱钢建设助力海上风电产业发展

近日，山钢集团莱钢建设广州分公司成功中标明阳风电集团阳江基地整机项目总包工程，实现了该公司本年度承揽钢结构装配式建筑的重大突破，为助力海上风电装备制造业发展贡献“山钢力量”。

今年以来，莱钢建设聚焦钢结构建筑产业，创新管理方式和运营模式，瞄准营销关键点，深耕区域市场，搭建市场开发网络，夯实基础，落实责任，不断提高发展质量，以拓市创效为着力点，坚持“样板引路”，不断提升工程质量与配套施工能力；充分利用国家“一带一路”战略优势，紧抓机遇，建一个工程、树一个品牌，不断取得新突破。凭借过硬的技术和质量服务、高效的施工组织能力以及精细化的设备管理水平，在众多公司中脱颖而出、成功中标，为实现全年目标打下良好基础。

据悉，该工程为风电装备总装车间，工期6个月，总建筑面积达6.8万平方米。作为内有300吨行车的重钢厂房，单根钢管格构柱重达50多吨，厂房最大跨度42米，被广东省列为18个重点产业项目之一，建成后将为国内外市场提供一流海上风电设备。

## “一带一路”重点管线工程用上“本钢造”

日前，本钢集团成功完成了中俄东线（黑河—长岭段）天然气管道工程X80管线钢供货任务，该订单为厚度21.4mm规格X80M管线钢4000吨，产品质量性能完全满足用户需求。这是首次为中石油大批量生产X80M高级别管线钢，标志着本钢集团大壁厚、高级别管线钢的生产水平再上一个台阶，也为本钢集团未来参与重点石油管线工程项目建设赢得主动权。

X80M管线钢主要用于恶劣条件下的石油、天然气输送，要求具有良好的力学、焊接和耐腐蚀性能。因其工艺路线复杂、控制点多的特点，被国际炼钢界公认为高难冶炼品种，目前，国内只有少数技术水平高的大型钢铁企业能够生产。为此，中标中俄东线天然气管道工程后，本钢集团高度重视，召开专题会，协调各方力量，要求一定要保质保量圆满完成产品生产任务，“万无一失”确保按时交货，满足工程建设需要。

从转炉到精炼，从连铸到轧线，各项工艺措施都落实到生产工序的每一个细节，确保管线钢产品质量合格。炼钢工序铸坯夹杂物合格率100%；热轧工序提前对各岗位操作人员进行操作培训，严格控制；对设备系统进行全过程、全流程的闭环管控，满足X80M管线钢“高受控、高精度、零缺陷”要求。另外，为保证卷形质量，板材热连轧厂还专门针对设备操作、称重、打包，制订了详细的操作办法，提高非强力卷取机的使用效率，提高了生产效率，保证了合同订单的执行。

## 河钢高强大规格螺纹钢直供国内在建最长跨径特大桥梁

日前，河钢直供安海湾跨海大桥的582吨高强大规格螺纹钢发往客户，这是河钢“燕山牌”螺纹钢再次在国内特大桥梁建设中“建功”。

安海湾跨海大桥全长约7.5公里，包括主桥和东、西引桥。其中主桥长570米，主桥跨径设计长度为300米，为钢混混合梁连续钢构桥，是国内目前在建大桥中跨径最长的特大桥梁，对产品的要求很高。

河钢积极拓展重点工程直供渠道，对重点区域在建或即将开建工程项目进行调研，通过紧密跟踪“长江经济带”建设项目，积极主动走访联系相关部门和单位，最终实现工程直供订单。工程后续约1500吨产品也有望全部实现直供。

## 印度对涉华焊接不锈钢管启动反补贴立案调查

2018年8月9日，印度商工部发布公告称，应印度四家不锈钢管生产商协会 Stainless Steel Pipe And Tubes Manufacturer Association、New Delhi and Stainless Steel Pipes & Tubes Manufacturers Association, Ahmedabad、South India Stainless Steel Pipe And Tubes Manufacturer Association 和 Haryana Stainless Steel Pipe And Tube manufacturer Association 联合提交的申请，对原产于或进口自中国和越南的焊接不锈钢管（Welded Stainless Steel Pipes and Tubes）进行反补贴立案调查，补贴调查期为2017年4月~2018年3月（12个月），损害调查期为2014年~2015年、2015年~2016年、2016年~2017年以及本补贴调查期。涉案产品的海关编码为73064000、73066110、73061100和73062100。

利益相关方应于本公告发布之日起40日内向印度商工部反倾销局提交本次调查有关信息的纸质版文件。

## 美国对华铸铁污水管作出反倾销初裁

2018年8月27日，美国商务部宣布对进口自中国的铸铁污水管（Cast Iron Soil Pipe）作出反倾销初裁。初步裁定：强制应诉企业恒通铸造有限公司（HengTong Casting Co. Ltd.）和中国其他生产商和出口商的倾销率均为302.61%。美国商务部预计将于2019年1月8日对本案作出终裁。本案涉及美国协调关税税号7303.00.0030项下的产品。

2018年2月16日，应美国铸铁污水管学会（the Cast Iron Soil Pipe Institute）于2018年1月26日提交的申请，美国商务部宣布对进口自中国的铸铁污水管启动反倾销和反补贴立案调查。2018年3月9日，美国国际贸易委员会（USITC）发布公告称，对进口自中国的铸铁污水管作出反倾销和反补贴产业损害肯定性初裁。2018年6月26日，美国商务部宣布对进口自中国的铸铁污水管作出反补贴初裁。据美方统计，2017年美国自中国铸铁污水管的进口额约为1150万美元。

## 美国对涉华大口径焊管作出反倾销初裁

2018年8月21日，美国商务部宣布对进口自中国、加拿大、希腊、印度、韩国和土耳其的大口径焊管（Large Diameter Welded Pipe）作出反倾销初裁。初步裁定：（1）中国生产商和出口商倾销率为132.63%。（2）加拿大生产商和出口商倾销率为24.38%。（3）希腊生产商和出口商倾销率为22.51%。（4）印度生产商和出口商倾销率为50.55%。（5）韩国生产商和出口商倾销率为14.97%~22.21%。（6）土耳其生产商和出口商倾销率为3.45%~5.29%。本案涉及美国协调关税税号7305.11.1030、7305.11.1060、7305.11.5000、7305.12.1030、7305.12.1060、7305.12.5000、7305.19.1030、7305.19.1060、7305.19.5000、7305.31.4000、7305.31.6010、7305.31.6090、7305.39.1000和7305.39.5000项下产品。美国商务部预计将于2018年11月6日对中国和印度涉案产品作出反倾销终裁、2019年1月3日对其他4国涉案产品作出反倾销终裁。

2018年2月12日，美国商务部宣布对进口自中国、印度、韩国和土耳其的大口径焊管发起双反立案调查，同时对进口自加拿大和希腊的涉案产品发起反倾销立案调查。2018年3月5日，美国国际贸易委员会（USITC）发布公告，对进口自中国、印度、韩国和土耳其的大口径焊管作出反倾销和反补贴产业损害肯定性初裁，同时对进口自加拿大和希腊的涉案产品作出反倾销产业损害肯定性初裁。

# 会员动态

## 市委副书记、市长钱三雄今天来久立调研

近日，湖州市委副书记、市长钱三雄，副市长项乐民一行来公司调研 3000 米海底用脐带缆超级双相钢管项目。集团公司总经理章宇旭，特材公司董事长、总经理李郑周接待了钱市长一行。在项目现场，李总亲自为钱市长介绍项目建设进展情况。

钱市长强调，工业是经济发展的主引擎，各地各部门要坚持“工业强市”战略不动摇，全力以赴抓好工业项目建设，支持工业企业做大做强，同时，相关部门要不断优化服务，主动上门沟通协调，切实解决企业发展中的困难和问题，让项目早落地、早投产、早见效，为湖州实现高质量赶超发展注入持久动力。

李总表示，公司正按照项目计划逐步开展建设工作，争取按时竣工，实现项目达产达效。

## 常宝股份荣获常州市第一批低碳示范单位称号

近期江苏常宝钢管股份有限公司喜获常州市第一批低碳示范单位称号。

2017 年底常州市发改委根据国家发改委授权我市在碳排放总量控制、低碳示范单位创建、绿色建筑及其技术推广等三个方面进行制度创新、先行先试。

公司对照标准，对近年来公司在低碳理念、节能减排、资源节约、环境保护等方面的改善工作进行了总结，在申报材料中充分展现常宝股份标准化管理体系建设，节能环保技术改造方面做出的业绩。经辖市区推荐，从事低碳、节能、环保、节水方面的省市专家召开评审会，对上报的申请材料进行审核、打分，最终认定了包括常宝股份在内的 15 家单位为第一批常州市低碳示范单位。并于 2018 年 8 月召开新闻发布会，对此进行了表彰和授牌。

## 昕芙旒雅株式会社参展预告

展览日期 2018 年 9 月 19 日（星期三）~9 月 23 日（星期日） 5 天

展览地点 国家会展中心（中国、上海）

展位位置 HALL 6.1 E128

主要展品 · 电磁离合器/制动器 · DD 马达 · 双动作零件供料机 · 振动搬送装置 · 可移动式单元焊接机

## 市政协领导赴华进科技调研指导工作

近日，市政协学习文史委委员会组织专委会赴我公司开展专项考察调研，市政协主席张湘平、副主席陈育才、王兆仁、王双辉、秘书长向帆、市政协学习文史委主任唐治国以及部分委员参与调研。张湘平主席一行深入车间现场详细了解企业生产经营情况，并对在制品进行视察。对宝山钢铁股份有限公司 UOE 钢管生产线、中石油巨龙钢管公司 JCOE 钢管生产线进口设备核心关键部件的配套业绩给予充分肯定，为公司的发展提出了很好的建设性希望。

高度赞扬华进科技作为湖南省小巨人企业，能够在竞争激烈的全球化市场中获得成功，必然有许多大企业和一般中小企业都不具备的独特品质。张主席指出，应时刻关注着其服务的大企业的动向，捕捉具有潜在发展与盈利的市场空间，行动敏捷，高度专注某一行业；大音稀声，埋头苦干，瞄准全球市场；大象无形，实施产品创新，形成了大企业无法奢求的竞争优势，在市场上独占鳌头，为地方经济社会发展多做贡献。

## 山海科技成功签订建龙水压机销售合同

2018年7月，青岛山海科技有限公司与黑龙江建龙钢铁有限公司成功签订 THT273 水压试验机销售合同。

该水压机适用于外径为 F140~273mm、管长为 8-12.5m 的钢管做水压力试验，最大长期工作压力为 70MPa。设备生产能力：以管径 140mm 长度 12m 的钢管，试压 69Mpa，保压 5S 为条件，频次为 60 根/小时。该水压机目前正在紧张生产中。

## 健力股份 2018 年上半年会议在莫干山顺利召开

近日，浙江健力股份有限公司在德清莫干山庄召开了 2018 年上半年工作总结大会，浙江与江苏健力的中层以上管理人员及销售人员在会，会议由副总经理李等印主持。

会议中，各部门负责人对上半年工作进行了认真总结，对工作中存在的问题作了详细的分析，并制订了下半年的工作目标以及完成目标的思路和措施。

总结汇报后，副总经理李等印关于“从技术走向管理”主题进行了培训，大家在如何转变思想、如何进行管理方面大家受益良多，会上不时记录并频频点头。

最后董事长赵健对上半年各部门取得的成绩给予了肯定，并对下半年的工作提出了要求，希望健力的骨干以此（莫干山会议）契机，切实行动，尽快实现健力的转型升级，做大做强做精健力。

两天的时间充足并忙碌，大家一起开会、一起培训、一起聚餐、一起旅游，健力团队的凝聚力在无形之中也得到了提升。

## 协会工作

### 上海钢管行业协会举办中美贸易摩擦风控培训班

2018年8月17日下午，上海钢管行业协会假座上海管协企业管理咨询中心会议室，举办了《中美贸易摩擦应对及国际贸易摩擦风险防控》培训班，宝钢钢管条钢事业部、申花钢管、水晶宫钢管、佳冷冷弯科技、天阳钢管、海泰钢管、宇力管业、尊马汽车管件、宝谊钢管、浙江久立、常州联谊特种不锈钢管、尚林管道、宝世威石油钢管、江阴宏力等具有进出口业务的企业，以及闻讯赶来的河北机械进出口公司、上海金诺进出口公司、中国出口信用保险上海分公司、上海威盛物流公司等 31 位代表，参加了今天的培训。上海钢管行业协会巩宏良会长、上海市商务委公平贸易处丁秀峰主任等领导出席了培训会议并讲话。

上海钢管行业协会巩宏良会长在致辞中指出：这次培训班是党中央 7.31 政治局会议精神在我们钢管行业的具体落实。在中美贸易摩擦的高峰期，尤其我们钢管行业又是重灾区的关键时刻，上海市商务委及时指导我们举办这次公平贸易培训活动，是对钢管行业坚持“稳中求进”，主动适应外部环境“稳中有变”，保持“稳增长”的最大支持。通过培训，我们要正确评估中美贸易摩擦对企业的影响，理性看待贸易摩擦的实质，在贸易摩擦实操中，要掌握政策、加强领导、提振信心、科学应对。钢管企业要为“稳就业、稳金融、稳外贸、稳外资、稳投资、稳预期”做出自己的贡献。

协会副秘书长、专家委副主任于云靖做了题为《我国及长三角地区钢管行业动态及进出口贸易形势》的专题报告，对近三年来我国及长三角地区的钢管行业生产情况和进出口贸易做了详尽的分析。

融孚律师事务所倪健林律师，为培训班学员做了《中美贸易摩擦之源起及应对》的培训，

让大家充分了解了中美贸易摩擦的性质和趋势，以及应对策略和做好国际贸易的提升空间。

会员单位，苏州宇力管业有限公司张新岳董事长和上海佳冷冷弯科技股份有限公司张昱副总经理，分别交流了两家企业应对贸易摩擦的经历和体会。

张新岳董事长“亮剑”欧委会、迫使欧盟撤诉不锈钢管件反倾销案，以及二次遭遇反倾销，积极应诉，获国内企业最低出口税率的精彩演讲，赢得了与会代表的阵阵掌声。

张昱副总经理以该企业遇到的关税及非关税壁垒案件，提醒企业在遭遇贸易摩擦时，要认真分析案情，把控好应对力度，同时提醒有关部门，管理信息的不对称和与贸易国海关税则号的不兼容等非关税壁垒，同样会给企业造成的巨大的贸易损失。

上海市商务委公平贸易处丁秀峰主任为本次培训做了小结。

丁秀峰说，今年中美贸易摩擦不断升温，已经成为中美双边贸易方面重要议题，也是企业的关注对象。美国除了对我产品加增关税外，还加强对中资企业在美投资经营活动投资审查、高新技术转移限制等，需要引起我国企业的注意和警惕。市商务委高度关注当前中美贸易摩擦对上海企业的影响，及时跟踪美出台各项措施影响，对 301 调查首批征税涉税企业进行了分批调研，并积极支持包括行业协会在内的风险防范和应对培训活动，通过发挥社会组织、专业机构等各方面力量帮助企业解决当前困难和未来发展问题。

丁秀峰认为，我国钢铁行业已成为国际贸易摩擦的重灾区，上海地区钢管产品占钢铁产品经贸摩擦的比例为 50~60%，最多的时候占比 70%。2014 年到今年上半年，四年多的时间里，涉及钢管的贸易摩擦就有 24 起。24 起里面最高的是美国 7 起，接下来是加拿大 4 起，其他是印度、巴西、阿根廷等发展中国家。从每年发案数量来看，15 年 7 起，16 年 7 起，17 年 6 起，18 年上半年到现在是 3 起。如果按照这个历年的比较稳定的数字来推算的话，那么，今年从 8 月份到 12 月份应该还有 3 到 4 起贸易摩擦涉及钢管。

丁秀峰提醒钢管企业，一是要重视经贸摩擦的严重性。不要觉得我现在产品出口蛮稳定，目前产品的议价能力还不错，而忽视国际经贸摩擦的风险防控。二是企业要积极参加评议工作。2000 亿清单的评议工作由机电商会牵头，有诉求的企业应积极地联系他们，多一个发声的渠道，是非常关键的。国家的相关政策，也会后续跟进。第三是企业应对贸易摩擦的战略布局。一些手持订单的企业已经遇到了违约风险，还有税负分担、交货方式等问题。这些都要未雨绸缪，才能够从容应对。

丁秀峰介绍了商务委的公平贸易平台，一是中小企业经贸摩擦平台 ([www.jmmcsh.com](http://www.jmmcsh.com))，专门帮助企业应对案件。二是知识产权海外维权平台，帮助企业打海外知识产权案件。三是上海公平贸易服务网 ([fairtrade.scofcom.gov.cn](http://fairtrade.scofcom.gov.cn))，是公平贸易政府网站。

上海钢管行业协会卢致逵常务副秘书长主持了本期培训活动。

## 协会专家委主任走访常宝股份

8 月 24 日，上海钢管行业协会专家委主任孙永喜应邀走访了理事单位江苏常宝钢管股份有限公司，受到了公司高层领导姚伟民高级总监，总裁办史惠娟副主任等热情接待。

公司装备了国内第一套引进德国的 CPE 的顶管热连轧生产线，具有热轧、冷拔二条无缝钢管工艺生产线以及石油油管，套管，管接箍加工线。主要生产油田用油套管，接箍、高压锅炉管、低中压锅炉管、精密管、输送流体管、结构用钢管、管线钢管等系列产品。公司在发展的同时注重对质量管理体系的改进与完善，始终坚持以专业生产成就一流品质。

孙主任首先向姚总史主任祝贺常宝上半年取得的良好业绩，是钢管行业佼佼者之一。常宝公司实现营业总收入 24.91 亿元，同比增长 65.76%；归属上市公司股东的净利润 2.06 亿元，同比增长 233.22%；扣除非经常性损益的净利润 2.05 亿元，同比增长 318.42%。常宝公司在能源管材板块市场需求回暖，油气市场景气度不断提升，经营层继续推进“专而精，特

而强”发展战略，着力提升品质品牌，聚焦特色产品打造，持续推进精益管理，加快关键技术突破，经营业绩大幅增长，保持健康有效运行；医疗服务板块，结合公司医疗服务发展战略，加强对各医院的经营指导和资源整合，提升医院的管理及运营水平，各医院医疗服务特色和竞争优势巩固提升。值得一提的是，上半年常宝阿曼工厂逐步建立健全生产和质量控制体系，先后完成 API、ISO 资质认证及 PDO 审认证等生产准备工作，于 6 月份顺利完成首批合同车丝生产，阿曼项目投产标志着常宝海外市场拓展迈入新阶段。

在同姚总等领导座谈中了解到，常宝公司秉承“专而精，特而强”发展战略，着力提升品质品牌，聚焦特色产品打造，产品走小而精路线，主打产品是油田用油管，而且油管外贸比例比较高，主要目标国家地区是欧洲和海湾中东地区。公司精确把握市场供需变化，加大新品开发和市场推广，凭借领先的品牌优势和产品竞争优势地位，油套管市场取得良好经营业绩；电站锅炉管受国内产业政策影响，国内外市场需求下降，但公司凭借在电站锅炉管行业持续领先的竞争优势和行业地位，取得领先的市场份额，有力支撑了产线运行。油套管产品实现营业收入 11.32 亿元，同比增长 98.59%，锅炉管实现营业收入 6.01 亿元，同比下降 5.15%，品种管实现营业收入 2.56 亿元，同比增长 10.39%。

孙主任说，常宝公司是当前我国钢管行业转型升级，走品质化道路的企业典范。我到每一个钢管企业，都在注意这个企业的经营亮点是什么，他的商业模式是什么，他的特色是什么。常宝的经营理念其实已经告诉我们答案了，这是我们钢管行业的一颗璀璨的明星。