

上海钢管行业简报

第 3 期

(总第 364 期)

上海钢管行业协会编

2018 年 2 月 9 日



新春快乐！阖家幸福！

宏观经济

全球炼油化工行业 10 大趋势

中国炼油工业产能位居全球第二，已成为国民经济战略性和支柱性行业。随着市场环境的变化，成品油市场供应主体多元竞争格局已形成，中国炼油工业正在进入转型升级阶段。一是炼化企业基地化、园区化、一体化趋势明显；二是加快淘汰落后装置，产业集中度不断提升；三是炼油企业将加快结构调整，提高竞争力；四是炼厂生产工艺需要面对清洁化、低碳化的挑战。笔者根据《石油蓝皮书》相关内容推出盘点，总结全球炼油化工行业的十大趋势。

1、全球炼油能力增长，格局发生重要调整

2007~2017 年全球炼油能力由 9078 万桶/日增至 1.02 亿桶/日，年均增长 1.2%，新增炼能主要来自中国、印度、美国、伊朗等地。

2017 年亚太炼能占全球份额为 36%，比 2007 年提高 5 个百分点。美国页岩油气革命给炼油业注入生机，其能力增长缓解了北美炼能下降态势。独联体国家和非洲炼能停滞不前，欧洲和中南美甚至出现萎缩。

2、炼油加工收益良好，大型公司增加投入

近 3 年来，国际原油价格下跌使炼油业低迷的状况有所好转，炼厂运行情况及炼油毛利得到持续改善。

2017 年美湾的炼油毛利率接近 25%，鹿特丹和新加坡的炼油毛利率为 12%~14%。

2017 年上半年国际大石油公司炼化业务占公司利润总额的比重高达 60%以上，炼化投资比重持续上升。

3、炼油大型化、炼化一体化趋势明显

传统和新的炼化基地：美国墨西哥湾、日本东京湾、韩国蔚山和丽川、沙特朱拜勒、比利时安特卫普、新加坡裕廊、中国七大基地等。

全球炼厂平均规模由 548 万吨/年提高到 737 万吨/年，北美、非洲炼厂资产优化重组，美国马拉松石油整合加尔维斯顿湾和得克萨斯城炼油厂，能力达 2930 万吨/年；美国 Andeavor 公司开展并购活动，现拥有 10 家炼油厂，能力超过 5500 万吨/年；尼日利亚对 4 家炼厂升级改造，阿尔及利亚与中国石油合作对索纳塔克 SPA 炼厂进行改造。

4、未来新增炼能主要来自苏伊士以东地区

2017 年亚太和中东地区炼油能力分别为 16.3 亿吨/年和 4.6 亿吨/年，到 2020 年累计

新增炼油能力约 1.3 亿吨/年和 3000 万吨/年。

增量主要来自中国大陆、中东、印度、马来西亚和文莱等国家和地区。形成新的成品油出口地，包括美国、中东、印度等。传统出口地集中于日本、韩国、新加坡、中国台湾等经济体。

5、中国炼油业需求回暖供应主体多元格局形成

石油需求回暖，行业政策开放，推动炼油产业发展；多元供应格局明显，地方炼厂资源增长，产能分布区域分化；成品油持续过剩，环保压力增大，炼油业面临诸多挑战。

随着产能持续过剩，成品油出口压力不断增加。2017 年，我国成品油出口达 4087 万吨，2020 年预计成品油过剩超 5500 万吨，2018-2020 年炼能大量投产或带来市场风险。

6、全球石化业发展驶入快车道，乙烯需求年均增长 4.2%

近 3 年，乙烯需求年均增长 4.2%（前 5 年不足 3%），2017 年产能增加 761 万吨/年，几乎比前几年高出 1 倍。各地区芳烃工业发展不平衡，中国的纺织行业率先复苏，带动合成纤维原料及芳烃需求快速增长。

7、石化行业景气度回升，2018 年赢利可期

前 3 年投资滞后和低油价助推了本轮石化周期回升，板块效益持续向好，产业格局顺势转变。

2017 年，中国环保督查加大了石化上下游产能的出清力度，行业集中度提高，效益明显回升。基建投资发力、禁废令出台及电子商务的发展为石化产品消费拓展提供了空间。

2017 年，中国乙烯当量消费 4276 万吨，增长 10%；PX 消费 2450 万吨，增长 11%。乙烯能力 2366 万吨/年，PX 生产能力 1369 万吨/年。

2017 年，国内化工板块整体价格涨幅达 15%，利润涨幅 4%。

8、消费市场支持亚洲投资，资源优势打造北美基地

全球乙烯产能 2017 年为 1.71 亿吨/年，2018 年增至 1.8 亿吨/年；全球 PX（对二甲苯）产能 2017 年 5122 万吨/年，2018 增至 5301 万吨/年。受低油价带来炼化一体化项目效益大幅提升的鼓舞，国内石化行业产能将迎来爆发式增长。

2018 年，美国将迎来乙烯产能增长最快一年，预计产能可达 3500 万吨/年，随后几年增速逐渐放缓。

9、非传统石油路线发展放缓，企业集中度提高

2017 年，国内煤制烯烃（CTO）产能超过 810 万吨/年、甲醇制烯烃（MTO）产能超过 410 万吨/年、丙烷脱氢（PDH）制丙烯产能 575 万吨/年。非传统石油路线的产能已各占国内乙烯、丙烯总产能的 20%和 38%。

受到前期低油价的影响，预计 2018 年国内非传统石油路线的产能占比仅有小幅提升。

10、民企投资热情不减，石脑油进口需求旺盛

目前，我国已经宣布在建的大型炼化一体化项目已达 8 个，其中 4 个项目为民营企业主导。

在英国和印度实现了乙烷跨洲贸易后不久，国内企业也宣布了计划进口乙烷建设裂解项目。

2018~2020 年 PX 大量投产带来石脑油需求，同时压缩 PX 进口空间。2018-2020 年，我国有 8 家炼化一体化项目投产，预计新增 PX 产能超过 2000 万吨/年，超过 2000 年至今新增 PX 产能总和。这将带来大量石脑油进口需求。

国内外行业动态

中海油公布 2018 年经营策略和发展计划

中国海洋石油有限公司（“公司”或“中海油”）公布了 2018 年经营策略和发展计划。

2018 年，公司的净产量目标为 470-480 百万桶油当量，其中中国约占 64%、海外约占 36%。公司 2017 年的净产量预计将达到约 469 百万桶油当量。2019 年和 2020 年，公司的净产量目标分别为约 485 百万桶油当量和约 500 百万桶油当量。

2018 年，公司预计将有 5 个新项目投产。分别是美国 Stampede 油田以及中国海域的涠洲 6-13 油田、蓬莱 19-3 油田 1/3/8/9 区综合调整项目、东方 13-2 气田群和文昌 9-2/9-3/10-3 气田群。公司将继续推动海外重点项目的进展。

2018 年，公司计划钻探 132 口勘探井，计划采集三维地震数据约 1.9 万平方公里。

2018 年，公司的资本支出预算总额为人民币 700-800 亿元。其中，勘探、开发和生产资本化支出分别占约 18%、65%和 16%。

在南美洲圭亚那 Stabroek 区块发现的巨量油田，拥有 32 亿桶油当量的可采储量。目前，中海油在该油田的权益为 25%。

作为全球油气潜力巨大的“新贵”，圭亚那的油气资源勘探对于中海油来说尤为重要。中海油 CFO 谢尉志表示，中海油今年将继续聚焦核心区，继续寻找大中型目标，壮大储量基础。

2 月 1 日，中海油股价收报 12.08 元港币，港股市值 5393 亿港元，市盈率 17.9 倍。

扩张投资

依据公开资料，2015 年中海油实际资本支出为 665 亿元人民币，2016 年则下降至 503 亿元人民币。此前曾预计 2017 年的资本支出区间为 600-700 亿元人民币，但最终的投资结果是不足 600 亿元。

2018 年，中海油的预计资本支出则为 700 至 800 亿元人民币，如果达成这一目标，实际支出将会比 2017 年超出 100 亿元以上。

在预计新增投资上百亿的情况下，中海油对于 2018 年产量和储量的预计相对稳健。2018 年预计实现产量 4.7-4.8 亿桶油当量，略高于 2017 年的 4.69 亿桶油当量。

同时，在宣布新开的五个项目中，三个都是油田项目，其中一个位于美国；两个是气田项目，全部位于中国南海西部。投产时间来看，有两个项目在上半年投产，三个将于下半年投产。

中海油预计，2018 年的油气产量中，石油液体占比 81%，天然气占比 19%，值得注意的是，天然气占比的估计略微高于 2017 年的 17%。

降本增效

集团董事长杨华表示，要以“质量第一、效益优先”为发展主旋律，持续推进“质量效益年”活动常态化，持续降本增效，进一步巩固成果，落实高质量发展要求，将质量效益理念内化为公司文化。

在这一理念的指导下，2018 年中海油预计每桶油的综合成本以布伦特标准计算为 53 美元/桶，低于 2017 年的 54.75 美元/桶。

一方面，全球经济正在回暖，前两年石油公司的开支收缩导致产能扩张减慢，最终的结果就是供需关系得到调整，严重的供大于求的情况得到好转。

另一方面，持续上涨的油价会刺激美国页岩油的产能复苏，尽管 OPEC 目前处于限产阶段，但如果产能释放的话将出现利空情况。“总体而言，对于油价的预计我们是比较谨慎的。”他说。

华南钢管市场 2017 年回顾及 2018 年展望

2017 年钢管市场价格大幅拉涨，全年拉涨幅度明显超预期，4 寸*3.75mm 焊管均价年涨幅达到 928 元/吨，108*4.5mm 无缝管均价年涨幅达 1337 元/吨；对于华南钢管市场而言，价格始终处于全国相对高位，仅次于西南地区钢管价格。对于 18 年的华南钢管市场，资源配置是否变化？价格将如何演绎？笔者从以下几方面做简单分析：

一、市场价格方面

2017 年钢管市场价格震荡上行，整体分为四个阶段，1-3 月份价格震荡上行，4 月份价格弱势回调，到 6 月初开始价格开始反弹，直到 9 月份价格小幅下跌，10-12 月份继续上涨行情，华南地区无缝管整体涨幅 1200-1300 元/吨，焊管整体涨幅弱于无缝管，涨幅在 920-1150 元/吨；具体见图 1、图 2；

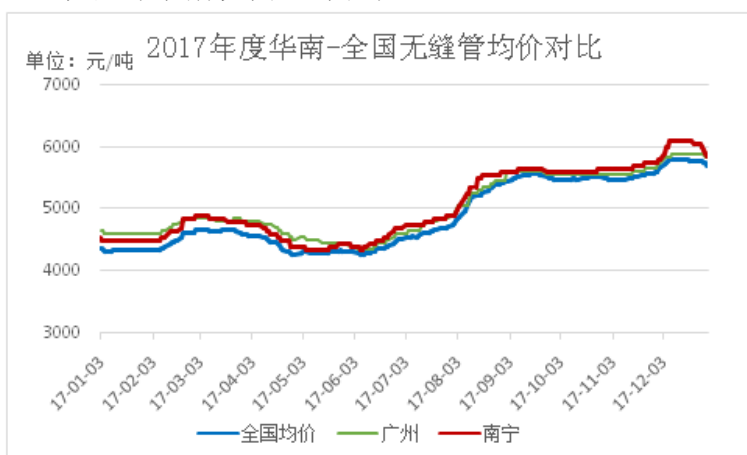


图 1：2017 年度华南-全国无缝管均价对比



图 2：2017 年度华南-全国焊管均价对比

二、资源流向方面

2017 年华南市场钢管整体资源格局发生较大变化，特别是镀锌管方面，北方资源快速南下，给当地管厂带来压力，广东市场而言，北方管材以 30%左右的速度占领市场份额，图 3 可以看出，南北钢厂价差拉大，北方钢厂在华南市场影响力逐步加大，广西市场表现更为明显，目前 90%以上均是北方管材，南方本地管厂资源逐步缩减，给管厂带来的冲击加大。

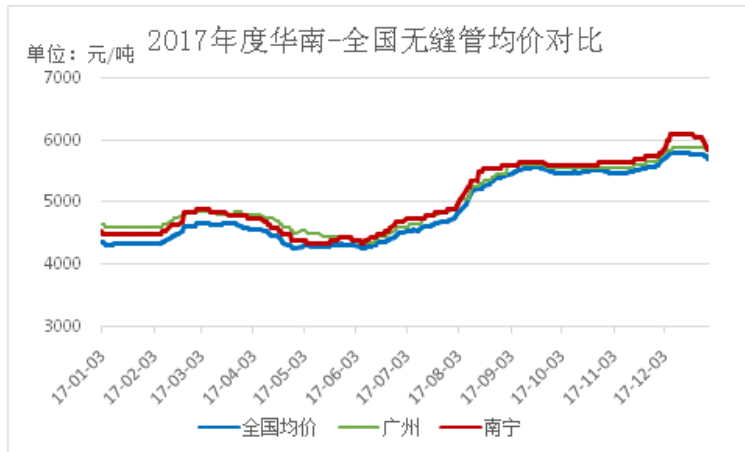


图 3：2017 年华南市场南北资源镀锌管价差对比

三、社会库存方面

库存而言，2017 年伴随市场的好转，贸易商大批量增加，尽管资金风险加大，市场社会库存也是逐步攀升态势，如图 4；另外，17 年需求整体小幅增长，贸易商常备库存量有所增加，还有一方面，北方资源占有率提高，迫于运输压力，当地代理商补货相对及时，部分大户常备库存 2 万吨左右，出货表现良好。



图 4：2017 年华南地区钢管库存情况

四、下游需求方面

2017 年尽管房地产表现较弱，基建拉动明显，据了解华南市场整体钢管需求增长 3-4%，市场相对景气，贸易商积极性提高。从近期冬储情况来看，无论管厂还是贸易商对开春后的市场相对看好，下游需求可能在季节性回调后出现回升。

五、明年整体预测

2017 年华南钢管市场整体较为乐观，在 11 月份高价资源情况下，贸易商和管厂补货意愿有所下降，但伴随 12 月中下旬价格的快速回调，管厂同时给予保值政策，部分商家陆续补库，对节后市场仍有期待。那么 2018 年华南钢管市场将如何变化？

(1) 资源流向方面，北方管厂打开了华南管材市场大门，2018 年资源流向不会减少，反而会增加，市场压力将进一步体现，南北价差在经过长时间的混乱之后可能趋于相对平稳，资源占比格局可能继续变化。

(2) 市场方面，目前本地管厂仍有一定优势，但从近两年的趋势来看，本地管厂地位逐步降低，内部竞争愈发激烈，对市场平衡形成阻碍。贸易商而言，部分商家陆续调整经营策略，在利润变化情况下，部分本地管厂代理商逐步选择北方管厂，因此市场整体出货报价不一，特别是处于价格洼地的广西市场，贸易商基本采取薄利多销模式，2018 年市场“狼

多肉少”的局面将加剧。

(3) 库存方面, 2018 年市场无论从宏观还是微观方面, 整体释放的信号较为谨慎, 贸易商在担心资金压力的情况下可能适当性降低库存调整节奏, 疯狂补库的商家可能减少, 因此预计 2018 年华南钢管市场整体社会库存弱势下滑。

总体而言, 2018 年华南钢管市场北材南下的力度将继续加大, 在需求增长有限的情况下, 管厂之间的竞争加剧, 市场价格在开春之后可能有一波冲高行情, 但后期市场可能出现理性回调, 南北整体价差在阶段性调整之后维持恒定区间, 笔者认为, 华南钢管市场 2018 年可能出现新一轮的转机。

数据来源: 钢联数据

商务部: 上周钢价较前一周持平

据商务部监测, 上周(1月29日至2月4日)全国食用农产品市场价格指数比前一周上涨 0.9%, 涨幅回落 0.6 个百分点, 生产资料市场价格指数下降 0.2%。

生产资料市场: 基础化学原料价格比前一周下降 0.8%, 其中纯碱、硫酸、烧碱价格分别下降 2.1%、0.9%和 0.4%, 甲醇价格保持平稳。

有色金属价格下降 0.7%, 其中铝、铜、镍、铅价格分别下降 1.5%、1.1%、1%和 0.3%, 锌、锡价格分别上涨 1.8%和 1.3%。

橡胶价格下降 0.5%, 其中天然橡胶、合成橡胶价格分别下降 0.8%和 0.2%。

钢材价格与前一周基本持平, 其中热轧带钢、槽钢、普通圆钢价格分别为每吨 4148 元、4262 元和 4156 元, 分别上涨 0.3%、0.1%和 0.1%。

化肥价格上涨 0.2%, 其中尿素、磷酸二铵价格分别上涨 0.3%和 0.1%, 氯化钾、三元复合肥价格均保持稳定。

煤炭价格上涨 0.5%, 其中动力煤、炼焦煤、无烟煤价格分别为每吨 622 元、767 元和 877 元, 分别上涨 0.6%、0.4%和 0.2%。

2017 年全年宝武利润约 140 亿元

作为中国第一、全球第二的钢企, 中国宝武由新中国第一个特大型钢铁企业“武钢”, 以及中国改革开放初期建设的特大型钢铁企业“宝钢”重组而成, 于 2016 年 12 月 1 日在上海揭牌成立。重组后, 中国宝武产能在 7000 万吨左右, 约占中国整体产能的 8%。

陈德荣透露, 经过去年一个完整年度, 中国宝武整体效益大幅提升, 利润约 140 亿元, 比前年翻一番; 钢产量逾 6500 万吨; 营业收入达到 4600 多亿元, 经营绩效大幅提升。

2018 年正值中国改革开放 40 周年, 也是宝钢开工 40 周年, 1958 年投产的武钢则迎来 60 周年。陈德荣说, 两家加起来 100 岁的“百年老店”, 借助混合所有制改革等举措, 焕发新春, 提高活力、抗风险能力和竞争力, 实现产业报国的使命。

中钢协: 1 月中旬重点钢企粗钢日产量 177.93 万吨

据中钢协统计, 2018 年 1 月中旬重点钢企粗钢日均产量为 177.93 万吨, 旬环比减少 1.03 万吨, 减幅 0.58%。

截止 1 月中旬末, 重点企业钢材库存为 1171.7 万吨, 比上一旬末减少 26.3 万吨, 减幅 2.2%。

日本粗钢产量连续三年减少

日本钢铁联盟日前发布的数据显示,日本 2017 年粗钢产量同比减少 0.1%至 1.04 亿吨,连续三年减少。

从钢材种类来看,广泛用于汽车和建筑钢筋的普通钢产量减少了 1.5%至 7956 万吨。高强度特种钢产量增长了 4.4%至 2509 万吨。日本钢铁联盟表示,粗钢产量减少主要受到了钢铁厂高炉定期维修的负面影响。面向汽车行业和建筑行业的钢铁国内需求依然很大,东京奥运会和残奥会相关钢铁需求也在增加,预计 2018 年粗钢产量将比 2017 年有所提高。此外,数据显示,2017 年 12 月粗钢产量同比增长了 0.1%至 871 万吨,连续两个月增长。普通钢产量同比减少 1.5%至 661 万吨,连续 3 个月减少。特种钢产量同比增长 5.5%,至 210 万吨,连续两个月增长。

福州黑臭水体治理攻坚战 看新兴铸管显身手

2017 年,福州市通过多措并举“对症下药”,努力消除黑臭,实现河清水畅,打造水美福州。福州市城建委高度重视截污工作,对截污管道的质量提出了苛刻的要求。

经过严格比选,新兴铸管以其优异的防腐、耐磨及耐酸碱性能,抗地基沉降、施工简便速度快等优势脱颖而出,最大程度满足了福州黑臭水体治理的要求,赢得了业主和施工单位的信赖。

目前,新兴铸管生产的污水管正源源不断的输送到福州水系治理的各个项目工地,发挥在污水管网产品方面的优势,积极投入到福州水系治理大会战,为水系治理做出自己的贡献。

“联姻”中石油, 包钢无缝钢管稳握“大单”

2018 年元月最后一天,包钢钢管公司“159”作业区和“180”作业区正在生产的油井管将供往中石油, 6.3 万吨油井管订单,是包钢成为中石油战略供应商后的第一笔“大单”。

包钢与中石油的合作由来已久。2016 年,在中石油油井管集中采购中中标 9 万吨,成品油井管近 10 年来首次打入中石油市场;2017 年,在中石油 API 标准石油专用管集中采购中中标 12.5 万吨……2017 年 11 月 1 日,北京,包钢与中石油签署战略采购协议。“互惠双赢、资源共享、平等诚信、共同发展”的合作关系,为包钢无缝钢管带来更多机遇。

2018 年年初,包钢在中石油冬储油井管采购招标中成功中标 3.3 万吨。加上分配份额 3 万吨,这一单包钢将向中石油供货 6.3 万吨,达到中石油招标总量的近三成。

这笔 6.3 万吨油井管订单的生产任务由包钢钢管公司“159”作业区和“180”作业区负责。接到任务后,包钢钢管公司结合轧线作业计划、钢坯作业计划、合同日期、具体交货条件,优化合同排产,达到提高计划保障能力、精准控制交货期的目的。截至目前,已有 4.5 万吨油井管交用户,产品质量也得到了用户的认可。

另外,中石油在包钢额外订购一批接箍料,与油井管配套使用。这批接箍料的椭圆度要求远远超出常用标准,为生产带来很大难度。包钢钢管公司以满足客户需求为宗旨,通过调整工艺,最终生产出一批“超高标准”的接箍料产品,并按期交付用户,为用户省去了外剥皮等后续加工工序和费用,用户十分满意。

“生产组织——交货——入库验收——现场使用服务”的一条龙服务,让包钢无缝钢管稳握“大单”。而此时的包钢无缝钢管还在为开拓更广阔的市场做准备。包钢钢管公司已经确立了 2018 年的新目标,力争在页岩气开发项目、超深井用管等方面形成新突破,在高强度、耐腐蚀性新产品的研发上取得新进展。这使我们看到了包钢无缝钢管新的希望。

会员动态

青岛山海墨龙水压试验机销售合同签订

近期，青岛山海科技有限公司与山东墨龙石油机械股份有限公司签订 THT139 水压试验机销售合同。

该水压机适用于外径为 F60.3-139.7mm、管长为 6-12.5m 的钢管做水压力试验，工作压力为 70MPa。该水压机工期短，目前，THT139 水压试验机正在紧张生产中。

华进重装获得高新技术企业

近期，根据《高新技术企业认定管理办法》（国科发火〔2016〕32号）和《高新技术企业认定管理工作指引》（国科发火〔2016〕195号）有关规定，经企业申报，专家评审，湖南省 2017 年第一批 668 家企业拟认定高新技术企业。这是华进公司自 2011 年获得国家高新技术企业以来，连续第三次获得此荣誉。

协会工作

2018 年第一次会长办公会在水晶宫召开

2018 年 2 月 2 日，上海钢管行业协会 2018 年第一次会长办公会在上海水晶宫钢管厂有限公司召开。上海钢管行业协会正副会长、正副秘书长及专家委主要领导出席了会议。会议研究了协会的近期工作，通过了增补副会长和理事单位的议案。

巩宏良会长对各位会长 2017 年对协会工作的无私奉献表示感谢，对协会 2017 年的工作得到上级部门的认可表示欣慰。要求理事会在 2018 年进一步完善组织机构，健全规章制度，是协会工作更上一层楼。

李胜执行会长分析了 2017 年的各项活动后指出，由于会员数逐渐增加，今后的会员活动可分专业进行，把活动进一步做深，做出实效来。

顾永发副会长要求秘书处进一步加强宣传报道工作，对外发布信息的渠道要广，要广泛联系相关媒体，动员社会力量，共同提升会员企业的品牌和知名度。

朱继昌副会长提出，秘书处要加强数据的积累，协会工作也要量化、数据化，通过协会工作的数据化，引导企业形成一套行之有效的企业数据分析框架，用数据建立差异化战略竞争力。

最后，在曹祥军秘书长的主持下，会长办公会通过了关于增补上海五金矿产发展有限公司和德新钢管（中国）有限公司为上海钢管行业协会第五届理事会副会长单位的提案，通过了关于增补上海宝谊钢管有限公司为上海钢管行业协会第五届理事会理事单位的提案。两项提案的后续手续，将在近期案章程规定办理。

2018 年第一次会长办公会祝各位会员春节愉快！祝各位会员新年大发！万事如意！

上海钢管行业协会文件

沪钢管协【2018】001号

关于开展2016-2017年度“行业名优产品” 评选活动的通知

各会员单位及业内相关企业：

为鼓励和支持会员单位和业内企业实施名牌战略，推动上海及长三角地区钢管行业健康发展，上海钢管行业协会决定从即日起在行业内开展2016-2017年度“行业名优产品”的申报评选活动。

“行业名优产品”被认定的基本条件：产品具有一定的生产规模和区域特色优势；产品质量好、知名度高；市场占有率和产销率居同行业先进水平。

被认定的名优产品将在公众媒体上发布，并向政府采购及相关用户领域推荐，有效期内可在产品包装上使用名优产品的称号和标志。

现将本次“行业名优产品”评选活动的有关具体事宜通知如下：

评选活动范围、申报条件、提供材料、评审机构、评定办法、收费标准等，请参阅《上海钢管行业协会“行业名优产品”评审办法》附件（详见附件一至附件四）。

二、评选活动时间安排

1. 2018年1月1日—2018年4月30日 单位提出申报；
2. 2018年5月1日—2018年5月30日 评审工作组初审、考察。经初审，凡符合申报条件的，汇总后报“行业名优产品”专家评审组；
3. 2018年6月1日—2018年6月30日 专家评审组组织评审，向协会评优工作委员会提出“行业名优产品”推荐目录；
4. 2018年7月中旬 评优工作委员会审定推荐目录，进行社会公示。公示无异议，在公众媒体上发布，择日颁发“行业名优产品”奖牌及证书。

三、联系方式

1. 联系人：孙永喜、曹祥军、卢致逵、王赛男
2. 电话/传真：021-56974051/52992013 电子信箱：msz@gghy.org

联系地址：上海市静安区天目中路240号416室（邮编：200070）

附件一：上海钢管行业协会“行业名优产品”评审办法

附件二：上海钢管行业协会“行业名优产品”评审机构名单

附件三：上海钢管行业协会2016-2017年度“行业名优产品”评审收费标准

附件四：行业名优产品申报表

（正式文件另发）



上海钢管行业协会文件

沪钢管协【2018】002号

关于申报“民参军”钢管产品及项目的通知

各会员及相关单位：

为了进一步拓展会员单位的市场，支援国防建设，根据上海市经信委的安排，民企会员单位中的可用于军品和军用材料的产品及开发项目，经有关部门确认和对接后，该产品或项目可获得政府政策和资金的支持。

此项工作意义重大，对于振兴上海高端制造业，成为上海高端制造名片，为企业提升产品档次，拓展企业知名度均有重大意义。

请各企业在接到本通知后，认真梳理本厂生产的产品以及拟开发的项目中，项目或是产品的最终用途中适合于军用用途的都可以进行申报。各企业需要认真调研军品市场对产品的要求，对照本厂产品以及技术开发能力做到有的放矢。通过调研，对于军队有潜在需求且本企业有能力开发生产的产品或项目也可以填报。

请各单位接到本通知后认真进行调研填写，附表可复制，或是另页填写说明。填写完成后请在2018年4月底前交到上海钢管行业协会。所上报的产品或项目经上海市经信委和上海钢管行业协会初选后，上报市政府正式开展资金政策的申请工作。填报时有问题可以咨询协会，上海钢管行业协会联系人：于云靖(1953014890@qq.com)或卢致逵(lzk53@126.com)。秘书处：56974051，52992013。

(正式文件另发)



中国钢结构协会钢管分会

上海钢管行业协会

关于参观“2018年德国杜塞尔多夫国际管材展览会”的通知

各会员及相关单位：

为了促进我国管材、管件及相关技术设备的出口贸易，加强国内企业与国外同行的交流与合作，促进我国钢管行业企业供给侧结构性改革和产品结构调整，拓展国际化视野，中国钢结构协会钢管分会与上海钢管行业协会联合将于今年4月组团前往德国参加“2018年德国杜塞尔多夫国际管材展览会（Tube 2018）”、考察国际钢管制造企业（初定瓦卢瑞克在杜塞尔多夫生产厂）和与国际管材协会座谈。目前开始接受报名，现将有关事项通知如下：

参观考察时间：2018年4月14 - 24日（星期六至星期二）

展览会简介：作为全球的管材届的盛会 - 德国国际管材展（Tube 2018）始创于1986年，2018年迎来了她的第32届国际管材展。展会每二年举办一次，有2,600余家的生产企业不约而同地聚集在德国，与来自世界的130多个国家的同行业及买家们零距离交流。预计，2018年展览会将吸引70,000名专业观众参观，其中，75%来自德国以外的国家。

展品范围：主要产品包括：管材加工机械、原材料、管材及配件、改造和加工机械、测控技术、检测及专业领域、翻新用设备、型材和机械等等。值得一提的是2018年新焦点：塑料管。长期以来以金属管材及相关制造、加工机械为主的Tube管材展，于2018年正式将“塑料管”列为主要展品，汇聚相关企业，展示塑料管的创新、技术和设备。

报名截止日期：2018年2月28日。

预付款：报名后请交预付款10000元/人，用于机票酒店的预定。签证拿到后付余款。

由于签证拒签未能成行，出发前15天以上取消，退预付款；出发前15天内取消，付3000元/人（机票酒店收取的取消费用）

咨询、报名：

中国钢结构协会钢管分会

联系人：李霞 022-24803138/13602119408 杨文晨 022-24802058/13920850860

邮箱：cspa_china@163.com

上海钢管行业协会国际会展部

联系人：张雁 021-52992013/13917910792 王赛男 021-52992013/13918358556

邮箱：1504455693@qq.com

（附件另发）

中国钢结构协会钢管分会



2018年2月1日

11

